

TURASSİST, sağlığı
İMECE "desteđi"
ile büyütecek

İş yeri sigortasında
kapsamlı ve esnek bir
alternatif: **NeoKOBİ**

"**TES** ile tasarruflar
3'e katlanacak"

WSpark Ödülleri'nde
büyük final!

TÜRKİYE SİGORTA
7 milyar TL kâr
dağıtacak



**Her SİGORTAYA
deprem teminatı geliyor!**

**EN İYİSİ NEOVA'YA
LİMİTSİZ İMM
SİGORTASI YAPTIRIN
YÜZÜNÜZ
HEP GÜLSÜN**



*Aman,
ihmal
etmeyin.*

NEOVA
SİGORTA

ERİŞİM MEDYA RADYO
TELEVİZYON VE
DERGİ YAYINCILIK ADINA
İMTİYAZ SAHİBİ VE
SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ

Kayhan Öztürk
kozturk@psmmag.com

GENEL YAYIN YÖNETMENİ
Bariş Bekar
bbekar@akilliyasamdergisi.com

YAYIN DANIŞMANI
Abdullah Çetin
acetin@psmmag.com

EDİTÖRLER
Özlem Bayburs
obayburs@akilliyasamdergisi.com

E. Esin Gedik
esin.gedik@gmail.com

Berrin Vildan Uyanık Bekar
buyanik@akilliyasamdergisi.com

GÖRSEL TASARIM
Yücel Asırlık
yucelasirlik@gmail.com

REKLAM REZERVAZYON
bbekar@akilliyasamdergisi.com

YAYINCI ŞİRKET

Erişim Medya Radyo Televizyon
ve Dergi Yayıncılık A.Ş.
Osmanağa Mah. Hasırcıbaşı
Cad. Hasırcıbaşı
Apt. No:15/3 Kadıköy/İstanbul
Tel: 0216 550 10 61/62

BASKI

Plusone Basım Matbaa Ambalaj
ve Reklam San. Tic. Ltd.
100. Yıl Mah. Massit Matbaacılar
Sit. 3. Cadde No: 221
34204 Bağcılar / İstanbul
Tel: 0212 544 58 20
www.plusonebasim.com



Acil demokrasi!

Güncel sektör verilerinin şirketler bazında kamuoyuyla paylaşıldığı ve acente etkinliklerinin devam ettiği bir ayı geride bıraktık. Finansal performanslar açıklandı, hedefler paylaşıldı, yeni ürünler tanıtıldı...

19 Mart'ta İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu'nun gözünlüne alınması ve ardından tutuklanması geçen aya damga vurdu. Siyasi gerginlik zirve yaptı, piyasalar sarsıldı, halk sokağa çıktı.

Protestolarda, uzun süredir sokaklarda göremediğimiz öğrenciler özellikle dikkat çekti. Birkaç istisna hariç gözaltılar, tutuklamalar kamuoyunda tepkiyle karşılandı, üzdü. Hele ki meslektaşlarımız gazetecilerin tutuklanması kabul edilebilir bir durum değildi!

Krizin ilk günlerinde Borsa İstanbul devre kesmek durumunda kaldı, kurlarda dalgalanma oldu. Piyasalara etkisi sürüyor ve belirsizlik endişe yaratıyor.

Bulutsuzluk Özlemi'nin şu şarkısı kulaklarımızda çalıyor:

*"Bugünlerde nüksetti başım yine,
Sağa çarptım sola çarptım habire,
Her yanım yara bere içinde kalbim,
Hava bedava, su bedava değil,
Hür demokratik,
Parlamentar sistemde
Acil demokrasi! Acil, acil, acil..."*

RS Holding çatısı altındaki Tur Assist, sağlık alanında önemli bir hamle yaparak, 10 yılı aşkın süredir sağlık provizyon hizmetleri alanında faaliyet gösteren İMECE Destek'i satın aldı.

Türkiye Sigorta, 2024 yılı finansal sonuçları doğrultusunda hissedarlarına brüt 2 milyar TL nakit temettü dağıtıp yüzde 100 oranında bedelsiz sermaye artıracak.

5 yılı geride bırakan Türk Reasürans, 2024 yılında net dönem kârını yüzde 146 artırarak 3.1 milyar TL'ye ulaştırdı.

Türkiye Sigorta Birliği (TSB) Yönetim Kurulu'nun düzenlediği basın iftarında, uzun süredir üzerinde çalışılan "Deprem Odaklı Sigorta Reform Ajandası"nın detaylarını dinledik. Bu önemli projeyi kapağımıza taşıdık.

BNP Paribas Cardif Acente Sigortacılığı ve Banka Sigortacılığı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz, yılın son çeyreğinde hayata geçmesi planlanan tamamlayıcı emeklilik sistemini (TES), Akıllı Yaşam için yorumladı.

WSpark Ödülleri'nde büyük finale geri sayıyoruz. Finans ve teknoloji dünyasının başarı ve dinamizmini temsil eden kadınlar, 10 Nisan'da buluşuyor. Başarısıyla Parlodayan kadınlar ödülleri kavuşuyor!

Bütün yarışların demokratik ortamda yapılabilmesi dileğiyle...

Barış Bekar

bbekar@akilliyasamdergisi.com



18

KAPAK

Her sigortaya deprem teminatı geliyor!

TSB, sektörün etki alanını genişletecek ve sigortacılığın ülke ekonomisine katkısını artıracak çözümler sunan "Deprem Reform Ajandası" projesiyle her sigorta ürününde deprem teminatı olmasını hedefliyor. ZAS'ı da destekleyecek bu projede, depremde özellikle bireylerin ve KOBİ'lerin acil nakit ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde parametrik sigorta ürünleri uygulamaya sokulması amaçlanıyor...

16

Türkiye Sigorta 7 milyar TL kâr dağıtacak

Türkiye Sigorta, hissedarlarına brüt 2 milyar TL nakit temettü dağıtımı ve yüzde 100 oranında bedelsiz sermaye artırımını yapıyor. Şirket, nakdin yanı sıra 5 milyar TL bedelsiz olmak üzere toplam 7 milyar TL kâr dağıtımını gerçekleştirecek...

17

Türk Reasürans'tan rekor kâr

5 yılı geride bırakan Türk Reasürans, 2024 yılında net dönem kârını yüzde 146 artırarak 31 milyar TL'ye ulaştırdı ve reasürans iş kabullerinde Türkiye piyasasında yazılan primlerin yüzde 56'sını üstlendi...

21

Zorunlu deprem sigortasında yeni tarife

Doğal Afet Sigortaları Kurumu'nun ürünü olan Zorunlu Deprem Sigortası Tarifesi'nde yapılan güncellemeyle, meskenler için verilecek azami teminat tutarı 1 milyon 272 binden, 1 milyon 704 bin 162 TL'ye çıkarıldı...

22 KAYHAN ÖZTÜRK



24

"TES ile tasarruflar 3'e katlanacak"

BNP Paribas Cardif Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz, tamamlayıcı emeklilik sistemi hayata geçtiğinde Türkiye'nin emeklilik için yaptığı tasarruf tutarının 3 katına ulaşacağını öngörüyor.

26

Tüm aile bireylerini kapsayan sigorta!

BNP Paribas Cardif Türkiye, "Ailem Güvende" sigortasıyla tüm aile bireylerini koruyor. Ürün, kaza nedeniyle oluşabilecek sürekli sakatlık risklerine karşı poliçe sahiplerini, yaşam kaybı durumunda ise geride kalan yakınlarını güvenceye alıyor.

28

#axadaşlar belirsizliklerden korkmuyor!

AXA Türkiye'nin düzenlediği "#axadaş buluşması 2025" etkinliğinde, "AXA'nın Muhteşem Ritmi" mottosuyla 2030 hedefleri konuşuldu.

29

İş yeri sigortasında kapsamlı ve esnek bir alternatif: NeoKOBİ

NeoKOBİ Paket Sigortası'nda, her işletmenin beklenti ve taleplerine uygun olarak özel teklifler oluşturulabiliyor...

24

100 yaşında Ata'nın huzurunda

Türkiye'nin ilk ulusal sigorta şirketi Anadolu Sigorta, bir asrı geride bırakırken, Atatürk'ün vizyonu doğrultusunda geleceğe emin adımlarla ilerliyor.

32

MAPFRE'nin başarılı sağlık acentelerine "elçi" unvanı

MAPFRE Sigorta'da bireysel sağlık branşında yüksek performans gösteren iş ortakları "Sağlık Elçisi" unvanını almaya hak kazandı.

34

Doğa Sigorta, 8 bölgedeki iş ortaklarıyla 10. yaşını kutladı

Türkiye genelinde acente buluşmalarını tamamlayan Doğa Sigorta, geride bıraktığı 10 yılda hem branş bazında hem de acente, servis ve hastane ağındaki büyümesiyle dikkat çekti.

36

Allianz Türkiye, 5 bin iş ortağıyla birlikte büyüyor

Türkiye'nin dört bir yanından acenteleriyle bir araya gelen Allianz Türkiye yönetimi, geçen yılki yüzde 76.5'lik büyümeye dikkat çekerek sürdürülebilirliğe vurgu yaptı.

37

Sahte kefalet senetleri tarihe karışıyor!

38

WSpark Ödülleri'nde büyük final!

40

İstihdamda ve gençlerin sigortacılığa ilgisinde artış var!

41

Dünya Ekranı Munich Re, Next Insurance'ı alıyor

42

Sağlık 1 milyar kişi 100 yaşını aşacak!

**You
Locally
Risk,**



**We
Globally
Value**

Anadolu Hayat'tan ilk entegre faaliyet raporu

Bir önceki yıl duyurduğu entegre sürdürülebilirlik raporuyla bu alandaki çalışmalarına yeni bir boyut kazandıran Anadolu Hayat Emeklilik, "Herkes İy Gelecek" mottosuyla hazırladığı ilk entegre faaliyet raporunu da yayınladı.

Raporda, şirketin değer yaratma süreci, stratejik hedefleri ve performans göstergeleri ölçülebilir şekilde sunuluyor. Finansal ve finansal olmayan verilerin bütünlük bir bakış açısıyla ele alındığı rapor, şeffaflık ve hesap verebilirlik ilkeleri temelinde hazırlanmış olup okuyucuya kapsamlı bir değerlendirme içeriyor.

Anadolu Hayat Emeklilik Genel Müdürü Serkan Uğraş Kaygalak, raporda

ilgili şu bilgileri paylaştı: "Raporda yer alan 64 çevresel ve sosyal parametre için üçüncü taraf güvence hizmeti de alındı. Finansal performansımızı ve sürdürülebilirlik alanındaki çalışmalarımızı uluslararası standartlara uygun bir şekilde bütünlük bir yaklaşımla sunmanın gururunu yaşıyoruz. Geleceğe yönelik taahhütlerimizi somut verilerle ortaya koyarken, sorumlu ve sürdürülebilir büyüme vizyonumuzun altını çiziyoruz. Şirketimizin genel iş stratejisine entegre olmuş bu yaklaşım, sürdürülebilir değer yaratmayı, doğal kaynakların korunmasını, insan kaynağına yapılan yatırımları ve teknolojik yeniliklerin takibini temel prensipler olarak benimsiyor. Bu raporu,



Serkan Uğraş Kaygalak

şirketimizin kurumsal yönetim anlayışını ve uzun vadeli stratejilerini yansıtmaması açısından önemli bir adım, güçlü bir rehber olarak görüyoruz."

Zurich Türkiye, Alternatif Bank ile iş birliği başlattı

Zurich Sigorta Grubu Türkiye ve Alternatif Bank, sigortacılık alanında uzun dönemli stratejik bir iş birliğine imza attı. Bu kapsamda, Alternatif Bank'ın bireysel, ticari ve kurumsal müşterileri; hayat, bireysel emeklilik, sağlık ve elementer sigortacılık alanlarında Zurich Sigorta Grubu Türkiye'nin yenilikçi ve müşteri odaklı ürün ve hizmetlerinden faydalanabilecek.

Zurich Sigorta Grubu Türkiye CEO'su Yılmaz Yıldız, Türkiye'ye yatırımlarını kararlılıkla sürdürdüklerini ifade ederek iş birliğini şöyle değerlendirdi: "Türkiye'de uzun süredir çok başarılı ve kârlı bir performansımız var. Türkiye'nin önde gelen uluslararası yatırımcılardan biriyiz. Son dönemde MAPFRE Yaşam ile NN Hayat ve Emeklilik şirketlerini satın alarak hayat ve emeklilik alanına hızlı bir giriş yaptık. Yaptığımız yatırımlar Türkiye'nin geleceğine ve Türk ekonomisine duyduğumuz güvenin net bir göstergesi. Sürdürülebilir büyüme vizyonumuz ve tüm paydaşlarımıza değer katma misyonumuz doğrultusunda, yatırımlarımızı güçlü iş birlikleriyle ileriye taşımaya devam edeceğiz. Alternatif Bank ile kurduğumuz bu stratejik ortaklık sayesinde de müşterilerimize hayatlarının her aşamasında ihtiyaç duydukları yenilikçi ve güvenilir sigorta çözümlerini sunacağız. Alternatif Bank'ın müşteri odaklı yaklaşımı ve deneyinli



Yılmaz Yıldız

Ozan Kırmızı

liderliğiyle bu iş birliğinin çok başarılı olacağına eminiz."

Alternatif Bank Genel Müdürü Ozan Kırmızı ise müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılayacak ve katma değer yaratabilecek iş birliklerine önem verdiklerine vurgu yaparak, "Zurich Türkiye ile kurduğumuz uzun soluklu iş birliğinde Zurich Sigorta Grubu'nun hem hayat dışı hem de hayat ve emeklilik branşlarında faaliyet göstermesi, müşterilerimizin sigorta alanındaki tüm ihtiyaçlarını karşılayabilecek mahiyette" dedi.



Oturduğunuz yerden

Dijital Ticari Kredi

Quick Finans'ta!

Quick Finans Dijital Ticari kredi ile anlaşmalı satıcılarımızdan yapacağınız alışverişlerinizi 36 aya varan vadelerle taksitlendirin. Web sitesinden gerekli evrakları yükleyin. Kredi onayı sonrası satıcıdan ürünü teslim alın. Bu kadar kolay.

Eğer satın almak istediğiniz ürünün satıcısı Quick Finans'ta tanımlı değilse "Satıcı Öner" alanından satıcıyı önerin, gerisini biz halledelim.

Tamamı dijital süreç

36 aya kadar taksitlendirme imkanı

Her aşamada gizlilik



Karekodu
telefonunuzun
kamerası ile okutarak
kredi sürecini başlatın.



Dijital ödeme kuruluşları verimlilik ve hız kazandırıyor



Ahmet Yaşar

Dr. Onur Baran Çağlar

Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar ve QPAY Genel Müdürü Dr. Onur Baran Çağlar, dijital ödeme sistemleri sayesinde sektörün hız kazandığını ve operasyonların azaldığını belirtti.

Türkiye’de teknoloji startup’larının çok hızlı bir şekilde ilerlediğini kaydeden QPAY Genel Müdürü Çağlar, “Günümüzdeki ödeme sistemleri sayesinde perakendeye tek posla inebiliyoruz ve tüm bankaları entegre edebiliyoruz” ifadelerini kullandı.

Dijital ödeme sistemlerinin ürünleri de kişiselleştirmeye imkan sağladığını ifade eden Ahmet Yaşar da “Artık bu yöntemler sayesinde kişiyi, kişinin ürettiği verileri analiz ederek onlara sunabileceğimiz kişisel sigorta ürünlerine kadar birtakım çalışmalar ilerletiyoruz” dedi.

Yaşar, dijital ödeme sistemlerinin entegrasyonu sayesinde kredi kartlarıyla hem acenteler hem de sigortalılar için süreçlerin, prim ödemesinin ve hasar ödemesinin hızlandığını ve operasyonların azaldığını belirtti. Tüm sektörlerde olduğu gibi sigorta sektöründe bu yöntemlerin gelişeceğini kaydeden Yaşar, değerlendirmesini şöyle sürdürdü: “Sigortacılıkta bu yöntemler sadece poliçe tazmini düzenlemesi, tahsilatın kolaylaşması değil aynı zamanda zararın, hasarın tazmin edilmesinde de önemli. Biz el değmeden, yapay zekâyı kullanarak hızlı bir şekilde zarar tazmin edecek yöntemleri geliştirmeye çalışıyoruz.”

“Konuşan Poliçe” ikinci kez ödül getirdi

Aksigorta CIO’su Kaan Konak, Future of CIO Summit & Awards’ta üst üste ikinci kez “Yılın CIO’su” ödülüne layık görüldü.

CxO Medya tarafından düzenlenen ve iş dünyasının en prestijli teknoloji ödülleri arasında yer alan Future of CIO Summit & Awards, bilgi teknolojileri liderlerinin yenilikçi projelerini ve dijital dönüşümdeki başarılarını ödüllendiriyor. Türkiye’nin önde gelen teknoloji liderlerinin ve sektör profesyonellerinin katılımıyla gerçekleştirilen organizasyonda, farklı sektörlerden CIO’lar, hayata geçirdikleri projelerle değerlendiriliyor.

Bu yılki organizasyonda Aksigorta

CIO’su Kaan Konak, sigorta sektöründe fark yaratan “Konuşan Poliçe” projesiyle ödüle layık görüldü. “Konuşan Poliçe” uygulamasıyla Aksigorta’dan konut poliçesi olan Aksigortalılar, kendilerine özel konut sigortası ürün içerikleri ve teminatlarını, daha açıklayıcı olması için günlük hayattan verilen örneklerle hem dinleyebiliyor hem de izleyebiliyor.

Aksigorta böylelikle konut sigortası poliçelerini müşteriler için daha anlaşılır hale getirerek, sigorta ürünlerinin erişilebilirliğini artıracak ve sigorta okuryazarlığını yükseltiyor. Ayrıca bu uygulamayla işleme engeli ve dil bariyeri olan Aksigortalılar da poliçeleri-



Kaan Konak

nin kapsamına dair bilgilere kolaylıkla ulaşabiliyor. Müşteriler bilgilendirici videolara fiziki konut sigorta poliçelerinin kapağı üzerinde yer alan QR kodla ulaşabilmenin yanı sıra Aksigorta Mobil ve Aksigorta sosyal medya hesaplarından da erişilebilecek.

DAHA HIZLI DAHA PRATİK DAHA AVANTAJLI

Yenilenen MAPFRE GO mobil uygulamamızı hemen indirin,
tüm sigortacılık işlemlerinizi anında gerçekleştirin.

Nelere ulaşabilirsiniz?

- Poliçe bilgileri ve detayları
- En yakın acente, anlaşmalı sağlık kurumları ve oto servisleri
- Tek tıkla; ambulans, çilingir, çekici veya tesisatçı çağırma
- Türkiye genelindeki tüm nöbetçi eczanelere erişim
- Hasar bildirimini ve dosya takibi
- “Bi Doktora Sor” online tıbbi danışmanlık hizmeti



Hemen indirin ve
keşfedin.



AXA Türkiye, ProjeRock ile kurumsal dayanıklılık seviyesini yükseltti



AXA Türkiye; çalışanlar, acenteler, iş ortakları, sistem ve binaları kapsayan son projesi ProjeRock ile kurumsal dayanıklılık alanında önemli bir yenilik sunuyor.

Kurumsal Dayanıklılık Departmanı ile Altyapı ve Sistem Yönetimi Direktörlüğü iş birliğiyle yönetilen Rock projesinin ilk aşamasında, İstanbul ve Bursa'da bulunan binaların depremsellik raporları gözden geçirildi. Türkiye genelindeki tüm binalarda çalışanlar için acil durum çantalarının bulundurulması sağlandı ve çalışanların ailelerinin de bu çantaları edinmesi teşvik edildi. Ayrıca tüm çalışanlara, ilk 72 saatte yapılması gerekenleri de kapsayan bireysel deprem hazırlık eğitimi verildi.

Proje kapsamında tüm çalışanlar, orta kademe yöneticiler ve üst yönetim için özel olarak hazırlanan deprem görev kartları oluşturuldu. Genel müdürlük binasında sismik askılama çalışmaları tamamlandı. Kriz yönetimi, acil durum iletişimi, BT servis sürekliliği ve iş sürekliliği planları; genel müdürlük, bölge müdürlükleri, kritik departmanlar ve acenteleri kapsayacak şekilde yeniden düzenlendi. Ayrıca, gerçek veri kullanılarak ilk kez Roll-Back senaryolu afet kurtarma testi yapıldı.

2025 yılı boyunca sürecek çalışmalarla şirketin kurumsal dayanıklılık seviyesinin daha da ileri taşınması hedefleniyor.

QNB Sigorta, TSS'de yüzde 129 büyüdü

QNB Sigorta, 2024 yılını yenilikler ve güçlü finansal sonuçlarla geride bıraktı. Sağlık, hayat ve ferdi kaza sigortaları branşlarında yüzde 89 prim artışı kaydeden şirket, toplam 8.8 milyar TL prim büyüklüğüne ulaştı.

QNB Sigorta, bankasürans sigortacılığı kapsamında hayat ve ferdi kaza branşlarında yüzde 10.89 pazar payıyla sektör sıralamasında 5'inci özel sigorta şirketi oldu. Tamamlayıcı sağlık sigortasında da pazar payını artırmayı sürdürerek, banka kanalında yüzde 14.3 pazar payıyla sıralamada 3'üncü özel şirket konumuna ulaştı. Hayat ve ferdi kaza sigortaları toplam prim üretimi yüzde 75 büyüyerek 99.3 milyar TL'ye ulaştı. TSS'de ise yüzde 129 büyüme kaydedilerek 5 milyon sigortalıya ulaşıldı.

2024'te hedeflerin de üstünde bir performans sergilediklerini vurgulayan QNB Sigorta Genel Müdürü Pınar Kuriş, şirketinin performansını şöyle değerlendirdi: "Bugün, Bugünü Yaşa" marka vaadimizle sağlık, hayat, ferdi kaza ve bireysel emeklilik sigortası branşlarında müşterilerimizin değişen ihtiyaçlarına yönelik yenilikçi ürün ve hizmetler sunuyoruz. 2024 baktığımızda da başarılı bir yıl geçirdiğimizi düşünüyoruz. 2.2 milyonu aşkın aktif müşterimizle birlikte yaklaşık 8 milyon müşteri portföyüne ulaştık. 2023 yılı sonuna göre müşteri portföyümüzü yüzde 10 büyüttük. 800'ü aşkın çalışan sayımızla Türkiye sigortacılık sektöründe en üst sıralarda yer alan bir şirket olma kimliğimizin sorumluluğunu taşıyoruz."



Pınar Kuriş

Küçük damlalar
büyük fark yaratır.

**Tarım Sigortası
fark yaratır.**



Türkiye
Sigorta Birliği

tsb.org.tr

#SigortasızOlmaz

Gönül Mutfağı'ndan Hatay'daki öğrencilere sağlıklı yemek

Unico Sigorta, dünyaca tanınan sosyal girişimci ve şef Ebru Baybara Demir'in öncülüğünde faaliyet gösteren "Gönül Mutfağı" ile güçlerini birleştirdi.

Hatay İskenderun Mevlâna İlkokulu'nda 500, Kadınana İlkokulu'nda ise 300 öğrenci kapasiteli iki yemekhanenin yapımına destek olan Unico Sigorta, çocukların her gün sağlıklı yemekle buluşmasına katkı sağlayacak.

18 Mart tarihinde iki okulda da yapılan açılış törenlerine Şef Ebru Baybara Demir, Unico Sigorta CEO'su Ender Güzeler ile birlikte gönüllü Unico Sigorta çalışanları ve okul yöneticileri katıldı. Açılış töreninin ardından gönüllü Unico Sigorta çalışanları çocuklara yemek servisi yaparak hediyeler dağıttı.

Geleceğimizi emanet edeceğimiz çocuklara sağlıklı beslenme imkanı sunmanın temel toplumsal sorumlulukları olduğunu vurgulayan Unico Sigorta CEO'su Ender Güzeler, "Unico Sigorta olarak ülkemizin geleceğini ço-



çuklarımız olarak görüyor. Gönül Mutfağı Geleceğin Sofralarını Kuruyor Projesi'ne destek vererek yaptırdığımız yemekhaneler aracılığıyla ilkokul çağındaki çocuklarımızın beslenme ihtiyacına katkıda bulunuyoruz" dedi.

Gastronominin iyileştirici gücü-

nün en önemli kanıtlarından biri olan Gönül Mutfağı'nda artık odak noktasının okul çağındaki çocuklar olduğunu belirten Şef Ebru Baybara Demir de bu projeye aynı zamanda bölgede yaşayan 50 kadına istihdam olanağı sunduklarını dile getirdi.

Arex Sigorta'dan 125 milyon TL kâr



Dr. Abdullah Kara

Arex Sigorta Genel Müdürü Dr. Abdullah Kara, şirketinin 2024 mali yıl sonu verileriyle ilgili bir açıklama yaptı. "Bir yılı daha kârlılıkla kapatmanın haklı gururunu paylaşıyoruz" diyen Kara, iş ortaklarıyla birlikte büyümeye devam edeceklerini vurgulayarak şu değerlendirmeyi yaptı:

"Kurduğumuz günden bu yana yenilikçi bakış açısıyla her faaliyet dönemini kâr elde ederek kapattık. Bundan sonraki süreçte de iş ortaklarımız

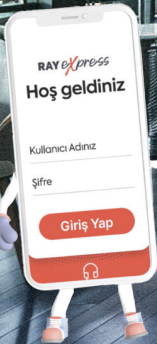
ve sektör paydaşlarımızla iş birliği içerisinde hizmet kalitesini maksimum seviyede tutarak istikrarlı ve sağlıklı bir şekilde büyümeye ve iş ortaklarımızı da büyütmeye devam etme hedefindeyiz."

2024 yılında öz kaynaklarını 468 milyon TL'nin üzerine çıkaran Arex Sigorta, 124 milyon 932 bin TL kâr elde etti. Şirketin aktif büyüklüğü 1 milyar 818 milyon TL'nin üzerine çıkarken, toplam prim üretimi de 1 milyar 500 milyon TL oldu.

Yepyeni RayExpress Acente Mobil

Her zaman,

her yerde seninle!



- Hızlı Teklif ve Satış
- QR ile Kolay Teklif
- Mobilite ve Erişilebilirlik
- Günlük Rutinleri Kolaylaştırma
- Müşteri Yönetimi ve İletişimi





Tur Assist, sağlık provizyon hizmetleri alanının önde gelen şirketlerinden İMECE Destek'i satın aldı. Yoluna "Tur Assist Sağlık" unvanıyla devam edecek olan şirket, yeni dönemde sağlık destek hizmetleri alanında iddiasını büyütecek...

Tur Assist, 10 yılı aşkın süredir sağlık provizyon hizmetleri alanında hizmet veren İMECE Destek'i satın aldığını duyurdu.

1996 yılından bu yana asistans alanında faaliyet gösteren ve günümüzde Türkiye'nin en yaygın hizmet ağına sahip asistans şirketi olarak konumlanan Tur Assist, İMECE'nin gruba katılmasıyla birlikte marka değişikliğine de gidiyor. Şirket, "Tur Assist Sağlık" unvanıyla yeni dönemde sağlık destek hizmetleri alanında da yoluna daha güçlü ve istikrarlı bir şekilde devam etmeyi hedefliyor.

"SAĞLIKTA DA FARK YARATACAĞIZ"

RS Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ünal Ünal ve İMECE Yönetim Kurulu Başkanı Muhittin Yurt'un katıldığı devir teslim töreninde, yeni dönem hedeflerine vurgu yapıldı. RS Otomotiv Grubu olarak 360 derece hizmet hedeflerinin yanı sıra yeni stratejilerinin bir "asistans grubu" oluşturmak olduğunu ifade eden Ünal, satın almayla ilgili şu bilgileri paylaştı:

"Lider olduğumuz oto asistansın yanı sıra konut hizmetlerinde kendimiz yatırım yapmıştık. Sağlık hizmetlerinde ise satın alma yoluyla ilerlemeyi planladık. Bu doğrultuda da sağlık alanında en doğru şirket olduğumu düşündüğümüz İMECE Destek'e teklifimizi ilettik. Kurucu Ortak Muhittin

Kurt, bize bu teveccühü gösterdi ve şirketinin Tur Assist Sağlık olarak devam etmesinden memnuniyet duyacağını belirtti. Önümüzdeki dönemde grup markalarımızın sinerjisinden de faydalanarak, sağlık alanında da sektörde fark yaratan bir şirket olmak istiyoruz. Özellikle sigorta sektörüne geniş bir hizmet ağı sunabilen kurumsal yapımızla, tüm ekip arkadaşlarımızla el ele, İMECE gibi güçlü bir markayı daha da güçlü hale getireceğimize inanıyorum."

"LİDERLİĞİMİZ PEKİŞECEK"

İMECE'nin Kurucu Ortağı Muhittin Yurt da satışla ilgili olarak şu yorumu yaptı: "İMECE Destek ile IMC Sigorta ve Reasürans Brokerliği şirketlerimizi 2013 yılı sonlarında kurmuştuk. Aralarındaki sinerji sayesinde iki şirketimiz de alanlarında inovasyonları ve iş yapma biçimleriyle lider haline geldiler. Bu iki şirketimizin eriştikleri ölçekler sebebiyle artık yollarına ayrı ayrı devam etmeleri gerektiğine inandık. Tur Assist gibi sektörün lider şirketlerinden birinden gelen teklifi değerlendirerek, sigorta endüstrimizde tüm sigorta branşları için en geniş, en iddialı çözüm ve hizmetleri sağlayacak bütünlüğe erişilmesine katkı sağlayacağına inandık. İMECE bundan sonraki yolculuğunda 'Tur Assist Sağlık' unvanıyla çok daha geniş inovasyon yeteneğine kavuşmuş olarak, alanında lider şirket olmaya devam edecek."

Tur Assist Sağlık'ın yeni dönemi mevcut çalışanlarla devam edecek.

Rekabet Kurulu onayı ve tescil işlemlerinin tamamlanmasından sonra İMECE'nin Kurucu Ortağı Muhittin Yurt, 3 yıl süreyle Yönetim Kurulu Üyesi olarak görevini sürdürecektir. Yeniden yapılanma sürecinde üst düzey yöneticilik görevini ise Tur Assist'in CEO'su Timur Selçuk Turan üstlenecek.



AXA SİGORTA

AXA Gelecek Riskleri Raporu Yayınlandı!

Siber güvenlik, iklim değışikliği, ekonomik belirsizlikler... AXA Gelecek Riskleri Raporu, yarını bugünden anlamınızı sağlayacak kritik analizler sunuyor.

AXA, **11. kez yayınladığı Gelecek Riskleri Raporu** ile küresel çapta geleceği tehdit eden en önemli riskleri ve çözüm yollarını ortaya koyuyor. **50** ülkeden **3.000**'den fazla uzmanın ve **20.000**'i aşkın bireyin katılımıyla hazırlanan rapor, günümüz dünyasının karşı karşıya olduğu çoklu krizleri derinlemesine analiz ediyor.

Gelecek Neden Bir Risk Olsun ki?



axasigorta.com.tr

Geleceğin risklerine dair
daha fazlasını keşfetmek için
raporu inceleyin.



TÜRKİYE SİGORTA

7 milyar TL kâr dağıtacak

Türkiye Sigorta, 2024 yılı finansal sonuçları doğrultusunda hissedarlarına brüt 2 milyar TL nakit temettü dağıtımını ve yüzde 100 oranında bedelsiz sermaye artırımını yapıyor. Şirket, nakdin yanı sıra 5 milyar TL bedelsiz olmak üzere toplam 7 milyar TL kâr dağıtacak...

Türkiye Sigorta'nın Ocak-Şubat 2025 dönemi brüt prim üretimi, geçen yılın ilk 2 aylık dönemine göre yüzde 47 artış göstererek 28.4 milyar TL seviyesine ulaştı.

Türkiye Sigorta, 2024 yılına ait mali sonuçlarına dayanarak, 25 Nisan 2025 tarihinde yapılması öngörülen olağan genel kurul toplantısında genel kurulun onayına sunulmak üzere brüt 2 milyar TL tutarında nakit temettü dağıtımını kararı aldı. Şirket, ödenmiş sermayesini de 5 milyar TL'den 10 milyar TL'ye çıkararak yüzde 100 oranında bedelsiz sermaye artırımına gidecek.

Önerilen nakdi kâr dağıtımının 28 Ağustos 2025 tarihinde tek seferde yapılması planlanırken, konunun genel kurul onayına sunulmasına karar verildi.

YÜZDE 47'LİK BÜYÜME

Türkiye Sigorta'nın Ocak-Şubat 2025 dönemi bağımsız denetimden geçmemiş brüt prim üretimi ise 28.4 milyar TL seviyesine ulaştı. Bu tutar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 47 artışa işaret ediyor.

BİST TEMETTÜ 25 ENDEKSİ'NDEKİ TEK SİGORTA ŞİRKETİ

Türkiye Sigorta Genel Müdürü Taha Çakmak, Türkiye Sigorta'nın güçlü finansal duruşunun yalnızca hissedarları için



Taha Çakmak

değil tüm sektör ve ülke ekonomisi için güven unsuru olmaya devam ettiğini vurguluyor. Ardından da hızlı büyümenin yansımalarını şöyle değerlendiriyor:

“Son verilerimiz şirketimizin büyüme stratejisini destekleyen, sektörün lokomotif kuruluşu olarak ekonomiye sağladığımız katkıyı da bir kez daha pekiştirmiş oldu. Tüm bunlara ek olarak bizim için başka önemli bir gelişmeyi de paylaşmak isterim. 2024 yılında hisse değerinde yüzde 98 artış sağlayarak, BİST Temettü 25 Endeksi'ne giren tek sigorta şirketi olmanın gururunu paylaşmıştık. Bugün de 2025 yılı ikinci 3 aylık dönemi için BİST pay endeksi kapsamında yer alacak paylar belirlendi ve şirketimizin payları BİST 50 Endeksi için yedek paylar arasında yer aldı. Gösterdiğimiz bu güçlü finansal performans ve istikrarlı büyüme, yatırımcılarımıza ve ekonomimize duyduğumuz güvenin en somut göstergesi oldu. Önümüzdeki dönemde de sürdürülebilir büyüme vizyonumuz doğrultusunda hissedarlarımıza ve tüm paydaşlarımıza değer katmaya devam edeceğiz.”

Türk Reasürans'tan rekor kâr

5 yılı geride bırakan Türk Reasürans, 2024 yılında net dönem kârını yüzde 146 artırarak 3.1 milyar TL'ye ulaştırdı ve reasürans iş kabullerinde Türkiye piyasasında yazılan primlerin yüzde 56'sını üstlendi..

Türk Reasürans, beşinci yılını başarılı finansal sonuçlarla tamamladı. Şirket, Türkiye reasürans pazarında üstlendiği sorumlulukları başarıyla yerine getirirken, sürdürülebilir büyüme ve sağlam finansal yapısını daha da güçlendirdi.

Teknik kârlılığını yüzde 157 artışla 3.8 milyar TL seviyesinin üzerine çıkaran Türk Reasürans, vergi öncesi dönem kârını da 4.3 milyar TL'ye yükseltti. Şirket, kuruluş sermayesini 5 yılda 10 kat artırarak öz kaynaklarını 6 milyar TL'ye, özsermaye kârlılığını yüzde 70.6'ya çıkardı. Bu büyüme, şirketin uzun vadeli stratejileri doğrultusunda sağlam finansal yapısını koruyarak sigorta sektörüne olan katkısını güçlendirdi.

1 Ocak – 31 Aralık 2024 döneminde, 14 farklı ana branşa üretilen brüt prim tutarı 2023 yılına kıyasla yüzde 83 artışla 17 milyar TL'yi aşarken, kazanılmış primler ve yatırım gelirlerinden oluşan teknik gelir yıllık bazda yüzde 90 artarak 14.6 milyar TL'nin üzerinde gerçekleşti. Reasürans iş kabullerinde Türkiye piyasasında yazılan primlerin yüzde 56'sını üstlenerek sektördeki lider konumunu pekiştirdi.



AKTİF BÜYÜKLÜK KATLANDI

Türk Reasürans'ın aktif büyüklüğü 2024 sonunda yıllık yüzde 55 artarak 26.7 milyar TL'ye ulaştı. Şirketin finansal sağlamlığını gösteren likidite oranı 0.75, cari oranı ise 1.47 seviyesinde gerçekleşerek başarılı bir likidite yönetimi sergilediğini ortaya koydu.

Yurt dışına giden reasürans primlerini yurt içinde tutarak Türkiye ekonomisinin sürdürülebilir büyümesine katkıda bulunmak amacıyla kurulan Türk Reasürans tarafından, 5 yıllık süreçte yurt içinde tutulan prim tutarı 32.5 milyar TL olurken, bugüne kadar 1.87 milyar TL gelir vergisi ödendi.

“İLK GÜNKÜ HEYECANLA DEVAM”

Türk Reasürans Genel Müdürü Selva Eren, şirketinin performansını şöyle değerlendirdi: “Güçlü bilançomuz, başarılı teknik kârlılığımız ve etkin risk yönetimimizle hem sek-



Selva Eren

töre hem de Türkiye ekonomisine katkı sağlamaya devam ediyoruz. Kurulduğumuz ilk günden bu yana aynı heyecan ve kararlılıkla yolumuza devam ediyoruz. Türk Reasürans, önümüzdeki yıllarda da sektördeki büyümesini sürdürmek için stratejik hedeflerine odaklanarak sağlam adımlarla ilerlemeye devam edecek.”

Her sigortaya deprem teminatı geliyor!



TSB, sektörün etki alanını genişletecek ve sigortacılığın ülke ekonomisine katkısını artıracak çözümler sunan “Deprem Reform Ajandası” projesiyle her sigorta ürününde deprem teminatı olmasını hedefliyor. ZAS’ı da destekleyecek bu projede, depremde özellikle bireylerin ve KOBİ’lerin acil nakit ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde parametrik sigorta ürünlerinin uygulamaya sokulması amaçlanıyor...

Türkiye Sigorta Birliği (TSB) Yönetim Kurulu, basın mensuplarıyla iftar programında bir araya geldi. TSB Başkanı Uğur Gülen liderliğindeki buluşmaya Başkan Yardımcıları Ahmet Yaşar, Taylan Türkölmez, Yönetim Kurulu Üyeleri Neslihan Neciboğlu, Erol Öztürkoğlu ve Genel Sekreter Özgür Obalı katıldı.

Sigorta ve bireysel emeklilik sektörünün 2024 yılı teknik sonuçları ve 2025 yılı beklentilerinin paylaşıldığı buluşmada, 6

Şubat depremlerinin ardından sigorta sektörüne yönelik beklentilerin artmasına yönelik, birlik tarafından çalışılan “Deprem Odaklı Sigorta Reform Ajandası” da detaylarıyla anlatıldı.

TSB Başkanı Uğur Gülen, 2024 yılının sigorta sektörü açısından güçlü büyüme ve finansal sağlamlıkla öne çıktığını vurgulayarak şöyle konuştu:



Uğur Gülen
TSB Başkanı

“Sigorta sektörü, özsermaye yapısını güçlendirmeye devam ederek finansal dayanıklılığını artırdı. 2024 yılında özsermaye büyüklüğü yüzde 74 artışla 265.3 milyar TL’ye ulaştı. Bu gelişme, sigorta şirketlerinin uzun vadeli yükümlülüklerini karşılama kapasitesini de güçlendirdi. En sevindirici gelişmelerden biri de motor, sağlık ve yangın gibi ana branşlarda poliçe sayımızın artıyor olması.”

AKTİF BÜYÜKLÜK 2.29 TRİLYON TL

Sektörün bilanço gücünü artırmaya devam ettiğinin altını çizen Gülen, “2024 yılında sigorta sektörümüzün toplam aktif büyüklüğü yüzde 61 artarak 2.29 trilyon TL’ye ulaştı. Bu büyüme, sigorta şirketlerinin finansal istikrarını güçlendirdi ve sürdürülebilir büyüme için önemli bir temel oluşturdu” dedi.

Gülen, sektörün, özsermaye yeterliliğini artırmaya yönelik adımlar attığına da vurgu yaparak, “Sermaye yapımızı daha verimli yönetebilmek adına yeni finansal araçlar ve yatırım stratejileri geliştiriyoruz” ifadelerini kullandı.

YÜZDE 35-40 BÜYÜME BEKLENTİSİ

Sektörde enflasyonun etkisinin azalmasıyla birlikte gerçek büyüme oranlarının bu yıl ortaya çıkacağını öngören Gülen, sözlerini şöyle sürdürdü: “Son 20 yılda sigorta sektörü, enflasyonun üzerinde yüzde 10-20 aralığında büyüme gösterdi. 2024’ü 838 milyar TL prim üretimiyle kapattık. 2025 yılında yüzde 35-40 bandında bir büyüme bekliyoruz. Fiyat istikrarının sağlanmasıyla birlikte artık enflasyondan arındırılmış gerçek büyüme oranlarını göreceğiz.”



Ahmet Yaşar
TSB Başkan Yardımcısı

TRAFİKTEKİ ZARAR SÜRÜYOR

TSB Başkan Yardımcısı Ahmet Yaşar ise trafik sigortasındaki maliyet baskısına dikkat çekerek, şu ifadeleri kullandı: “Trafik sigortasında zarar artmaya devam ediyor. 2023 yılında 13.9 milyar TL teknik zarar açıklayan branşta 2024 sonunda bu zararın 34.9 milyar TL’ye yükseldiğini görüyoruz. Hasar/prim oranı yüzde 141’den yüzde 137’ye düşmesine rağmen, zorunlu tarife sistemi nedeniyle fiyat baskısı devam ediyor. Serbest tarife geçişle birlikte bu alanda daha rekabetçi bir ortam oluşacağını ve fiyatların düşeceğini öngörüyoruz.”

2025’TEKİ STRATEJİK ADIMLAR

Sigorta sektörünün finansal sağlamlığını artırmaya yönelik stratejilerinin sürecini vurgulayan Yaşar, şöyle devam etti: “Sermaye yeterliliğinin korunması, sigorta penetrasyonunun artırılması ve operasyonel verimliliğin yükseltilmesi önümüzdeki dönemde en önemli gündem başlıkları arasında yer alıyor. 2025 yılı için belirlenen stratejik adımlar arasında maliyet yönetimi, düzenleyici uyum ve raporlama süreçlerinin yanı sıra yeni Solvency Sermaye Yeterlilik Modeli ve TFRS 17 Sigorta Sözleşmeleri Standardı’na adaptasyon da bulunuyor.”



Neslihan Neciboğlu

TEKNİK KÂRLILIK ARTTI

TSB Yönetim Kurulu Üyesi Neslihan Neciboğlu ise sektörün teknik kârlılığına dikkat çekerek şu değerlendirmeyi yaptı:

“Sigorta sektörünün teknik kârlılığı 2024 yılında yüzde 69 artarak 103.6 milyar TL’ye ulaştı. Bu kârın 84 milyar TL’si hayat dışı branşlardan, 19.6 milyar TL’si ise hayat ve emeklilik branşından elde edildi. Net dönem kârı ise yüzde 57 artışla 103.9 milyar TL seviyesine çıktı. Kârlılık oranlarına bakıldığında, aktif kârlılık oranı yüzde 12, özsermaye kârlılığı yüzde 50 ve prim/teknik kâr oranı yüzde 12 olarak gerçekleşti.”

Neciboğlu, sigorta sektörünün 2025 yılına dair beklentilerine de şöyle değindi: “Bu yıl için fiyatlandırma mekanizmalarının gözden geçirilmesi, maliyet yönetimi stratejilerinin güçlendirilmesi ve yatırım gelirlerinin optimize edilmesi kritik öneme sahip. Dijital dönüşüm, yenilikçi ürün geliştirme ve müşteri odaklı stratejilerle sektör, uzun vadeli finansal sürdürülebilirliğe odaklanacak.”

BES GÜÇLENİYOR

Bireysel emeklilik sisteminin (BES) 21 yıllık sürdürülebilir başarısının altını çizen TSB Başkan Yardımcısı Taylan Türkölmez de sistemle ilgili şu bilgileri paylaştı:

“BES’te teşvik mekanizmaları, sisteme olan güveni artırarak yaygınlaşmasını sağlıyor. Sistemin sunduğu avantajlarla birlikte bireysel tasarrufların uzun vadeli yatırıma dönüştüğü çok güzel ve güvenli bir yapı. Sektör olarak ortak akıl ve iş birliğiyle daha iyisini yapmak için çalışıyor, ülkemizin tasarruf alışkanlıklarını güçlendirmeye devam ediyoruz. Sistemde toplam



Taylan Türkölmez

katılımcı sayısı, OKS dahil 17 milyonu aşarken, toplam fon büyüklüğü de OKS ve devlet katkısı dahil 1.4 trilyon TL'ye geldi. Bu veriler, sistemin hem büyük bir katılım sağladığını hem de fon büyüklüğünün güçlendiğini gösteriyor.”



Erol Öztürkoglu

TES İÇİN GERİ SAYIM

TSB Yönetim Kurulu Üyesi Erol Öztürkoglu da BES'te asil büyük değişimin tamamlayıcı emeklilik sistemi (TES) ile başlayacağını belirterek şu yorumu yaptı:

“TES, gelişmiş ülkelerde olduğu gibi Türkiye’de de çok basamaklı emeklilik yapısına geçişin temel taşlarından biri olacak. TES, işveren katkısı da ekleyerek çalışanların emekliliğe kadar sistemde kalmasını sağlayan güçlü bir yapı sunuyor. Yani artık emeklilikte oluşacak gelir kaybı azalacak ve tasarruflar daha da artacak. Sektör olarak bu dönüşüm için uzun süredir çalışıyoruz ve gerekli enstrümanları oluşturduk. Sistemin 2025 sonu veya 2026 başında hayata geçmesini öngörüyoruz. Bunun dışında hayat sigortacılığı pazarının gelişmesine katkı sağlayacak yatırım fonlu ürünler için de çalışıyoruz.”

DEPREM ODAKLI SİGORTA REFORM AJANDASI

TSB Genel Sekreteri Özgür Obalı ise uzun süredir üzerinde çalıştıkları “Deprem Odaklı Sigorta Reform Ajandası” hakkında bilgiler verdi. 6 Şubat’ta yaşanan Kahramanmaraş merkezli depremlerin, toplumun doğal afetlere karşı risk algısını ve hassasiyetini artırdığını altını çizen Obalı, “Bu durum özellikle depremle ilişkili sigorta branşlarında farkındalığın yükselmesini sağladı” dedi.

Obalı’nın verdiği bilgiye göre Deprem Odaklı Sigorta Reform Ajandası, sektörün etki alanını genişletecek ve sigortacı-



Özgür Obalı

lığın ülke ekonomisine katkısını artıracak çözümler sunuyor. BES benzeri bir fon oluşturulacak ve başta trafik ve konut sigortası olmak üzere sigorta ürünleri içine deprem teminatı ayrı teminat olarak eklenecek.

Ajanda kapsamında, depremde özellikle bireylerin ve KOBİ’lerin acil nakit ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde parametrik sigorta ürünleri de uygulamaya sokulacak.

Obalı, ajanda kapsamında önce ihtiyaçları belirlediklerini ifade ederek şu bilgileri paylaştı: “En çok karşımıza çıkan, tüketici tarafında bilgi eksikliği ve düşük sigortalılık oranı oldu. Depremin ardından herkes hızlıca sigortaya ilgi gösteriyor ama daha sonra bu ilgi sönümleniyor. Bu sorunu çözmeye odaklandık. Sigorta ürün algısının yeniden konumlandırılması gerektiğini tespit ettik. Türkiye bir deprem ülkesi ve her sigortada mutlaka deprem teminatı olması gerektiğini düşünüyoruz. Diğer taraftan zorunlu afet sigortası (ZAS) kendi ritminde gidiyor. Ama biz de ZAS’a nasıl katkıda bulunuruz, ZAS’i destekleyecek, sigortalıların ihtiyacını karşılayacak nasıl ürünler geliştiririz konularına kafa yorduk. Bu çerçevede de Deprem Odaklı Sigorta Reform Ajandası oluşturduk.”

Reformların, ekosistemde yaratacak sinerjiyle hızlı bir şekilde hayata geçirilebileceğine inandıklarını vurgulayan Obalı, bu proje kapsamında belirledikleri yeni inisiyatifleri, karar vericilerin ajandalarına uygun zamanda dahil ederek, sigortacılık ekosistemini daha da güçlendirmeyi hedeflediklerinin altını çizdi.

Dünyadaki başarılı uygulamalardan ve örneklerden faydalanarak hazırlanan Sigorta Reform Ajandası kapsamında 2029 yıl sonuna kadar 229 milyar TL prim artışı hedefleniyor.

▶ DEPREM REFORM AJANDASI'NDA NELER VAR?

- Deprem inşaat fonu kurulacak. Konut satın alırken fona aktarım yapılacak. Fon toplu konut inşaatlarında kullanılacak.
- Deprem teminatı ayrı bir sigorta branşı olarak uygulanacak ve tüm ürünlerde deprem zorunlu teminat olacak.
- Trafik sigortasının içine deprem teminatı eklenecek.
- Konut sigortalarında deprem ve afet koruması olacak.
- Parametrik sigorta uygulaması başlatılacak. Deprem teminatı alan bireyler için deprem sonrası ihtiyaçlarını karşılamaları için sigortadan 55 bin TL nakit ödenecek. Sigorta yaptıran KOBİ'lere ise 137 bin 500 TL sigortadan nakit ödeme yapılacak.

Zorunlu **DEPREM** sigortasında yeni tarife

Doğal Afet Sigortaları Kurumu'nun ürünü olan Zorunlu Deprem Sigortası Tarifesi'nde yapılan güncellemeyle, meskenler için verilecek azami teminat tutarı 1 milyon 272 binden, 1 milyon 704 bin 162 TL'ye çıkarıldı...

Zorunlu Deprem Sigortası (ZDS) Tarifesi'nde yeni bir dönem başlıyor. Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tarafından yapılan güncellemeyle birlikte, poliçe hesaplamalarında kullanılan "asgari primler ve deprem risk grubu çarpanları" yeniden düzenlendi.

8 Mart 2025 tarihi itibarıyla yürürlüğe giren tarife göre, birinci gruptan yedinci gruba asgari primler sırasıyla bin 441 TL, bin 283 TL, bin 92 TL, bin 24 TL, 765 TL, 546 TL ve 371 TL'den az olmayacak şekilde revize edildi.

Yeni tarifede 2016 yılından bu yana değişmeyen deprem risk grubu çarpanlarında Türkiye ve dün-

yada meydana gelen afetlerden kaynaklanan küresel reasürans maliyetlerindeki artış nedeniyle değişiklik yapıldı.

YENİ AZAMI TEMİNAT TUTARI

Zorunlu Deprem Sigortası kapsamında, bir mesken için verilecek azami teminat tutarı 1 milyon 272 binden 1 milyon 704 bin 162 TL olarak değiştirilken, sigorta bedeli hesabına esas metrekaşe bedeli 8 bin 39 TL olarak güncellendi.

FİNANSAL DAYANIKLILIĞA DESTEK

Doğal Afet Sigortaları Kurumu'ndan (DASK) konuyla ilgili yapılan açıklamada, "Afet risk yönetiminde proaktif adımlar atmaya, sigortalılarımızı daha güvenli bir finansal yapıyla koruma altına almaya devam edeceğiz" ifadeleri kullanıldı.

Zorunlu deprem sigortasının daha geniş bir sigortalı tabanına ulaşması ve finansal dayanıklılığın artırılmasını amaçlayan bu yeni düzenlemelerle, Türkiye'deki deprem riskine karşı daha güçlü bir sigorta sistemi oluşturulmasına katkı sağlanması hedefleniyor. ©



DEPREM RİSK GRUPLARI

Yapı tarzı	I. Grup	II. Grup	III. Grup	IV. Grup	V. Grup	VI. Grup	VII. Grup
Betonarme	% 2.56	% 2.28	% 1.94	% 1.82	% 1.36	% 0.97	% 0.66
Diğer	% 4.51	% 3.86	% 3.39	% 3.17	% 2.54	% 1.69	% 0.99



KAYHAN ÖZTÜRK
kozturk@psmmag.com



Mehmet Kalkavan

Aksigorta'da Hakan Binbaşgil dönemi

Aksigorta'nın 24 Mart 2025 tarihli yönetim kurulu kararı doğrultusunda yönetim kurulu başkanı değişti. Şirketten Kamuyu Aydınlatma Platformu'na (KAP) yapılan açıklamaya göre Aksigorta Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Dinçer, bundan böyle şirketin yönetim kurulu üyesi olarak görev yapmaya devam edecek. Haluk Dinçer'in yerine ise Aksigorta Yönetim Kurulu üyesi olan Sabri Hakan Binbaşgil gelecek.

Yeni Genel Müdür Hakan Binbaşgil, Akbank Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Murahhas Üyesi. Binbaşgil, aynı zamanda Sabancı Holding Bankacılık Grup Başkanı ve Yürütme Kurulu üyesi, Akbank AG ve Akbank Ventures BV Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapıyor.

23 YILDIR AKBANK'TA

2012 - 2023 yılları arasında 12 yıl Akbank'ta genel müdürlük yapan Binbaşgil, bankaya 2002 yılında değişim yönetiminden sorumlu genel müdür yardımcısı olarak katıldı. 2003'te perakende bankacılıktan sorumlu genel müdür yardımcısı ve 2008'de genel müdür vekili oldu. 2002 yılından itibaren de birçok strateji, değişim, yeniden yapılanma, dijitalleşme, teknoloji, ileri analitik, insan ve kültür, kurumsal kimlik gibi alanlardaki kapsamlı çalışmalara öncülük ve liderlik etti.

Akbank'a katılmadan önce Accenture'in Londra ve İstanbul ofislerinde yönetim danışmanlığı ve farklı bir özel sektör bankasında genel müdür yardımcılığı yaptı. Daha önce yurt içi ve yurt



Hakan Binbaşgil

dışı birçok kurumda yönetim kurulu başkanlığı ve üyeliği görevlerinde bulunan Binbaşgil, Avrupa bankalarının üye olduğu IIEB'nin (Institut International D'Etudes Bancaires) de dönem başkanlığını yaptı.

Hakan Binbaşgil, Robert Koleji'nin ardından Boğaziçi Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldu. Daha sonra LSU'dan işletme ve finans dallarında yüksek lisans dereceleri aldı.

Mehmet Kalkavan, Türk Reasürans'tan ayrıldı

Sigorta sektörünün tanınmış isimlerinden Mehmet Kalkavan, Türk Reasürans İç Sistemler Başkanlığı ve Denetim Komitesi Üyeliği görevinden ayrıldığını duyurdu. Sosyal medya hesapları üzerinden yaptığı açıklamada Kalkavan, ayrılık kararına dair detayları şöyle paylaştı.

"Türk Reasürans'taki İç Sistemler Başkanlığı ve Denetim Komitesi Üyeliği görevlerimden ayrılmış bulunuyorum. Başta Genel Müdürümüz Selva Eren olmak üzere, bu süreçte birlikte çalıştığım tüm değerli ekip arkadaşlarıma, iş ortaklarıma ve desteklerini esirgemeyen sektördeki dostlarıma içten teşekkürlerimi sunuyorum. Hep birlikte keyifle önemli projelere imza attık, ülkemiz sigortacılığını merkeze koyarak sektörümüzü daha ileriye taşımak önceliğimiz oldu. Türk Reasürans'ın başarı yolculuğunun bundan sonra da aynı ivmeyle devam edeceğine inanıyorum. Tüm çalışma arkadaşlarıma ve sektördeki dostlarıma başarılar diliyorum. Yeni yolculuklarda görüşmek dileğiyle..."

Neslihan Neciboğlu, TSB yönetiminde

Neova Sigorta Genel Müdürü Neslihan Neciboğlu, TSB Yönetim Kurulu Üyesi oldu. 5 üyeden oluşan TSB Yönetim Kurulu'nda AXA Sigorta CEO'su Yavuz Ölken'in ayrılmasının ardından Neslihan Neciboğlu, Hayat Dışı Yönetim Komitesi'ni temsilen yapılan seçimde oyların tamamını alarak Yönetim Kurulu Üyeliğine seçildi. Neciboğlu, 2012-2014 yılı arasında sektörün önde gelen kadın yöneticilerinden Meral Eredenk'ten sonra TSB Yönetim Kurulu'nda görev alan ilk kadın yönetici oldu.

“SEKTÖRÜMÜZ KADIN LİDERLERLE DAHA GÜÇLÜ”

Bu yeni görevinin büyük bir onur ve sorumluluk olduğunu söyleyen Neciboğlu, finans sektöründe uzun yıllardır edindiği bilgi ve tecrübeyi sigortacılığın gelişimine aktararak sektörün daha da güçlenmesine katkı sunmaya devam edeceğini vurguladı. Neciboğlu, sektörde kadın istihdamının önemine de şöyle dikkat çekti.

“Sektörümüzün sürdürülebilir büyümesi, sigortalılık oranlarının artırılması ve sigortacılığın toplumdaki farkındalığının yükseltilmesi adına TSB çatısı altında hep birlikte önemli çalışmalara imza atacağımıza inanıyorum. Özellikle kadın liderlerin sektördeki varlığının güçlenmesi konusunda atılan her adımı çok değerli buluyorum. Yönetim kadrolarında kadın temsiline artması, sigorta sektörünün yenilikçi ve kapsayıcı yapısına önemli katkılar sağlayacaktır. Bu önemli görevde birlikte çalışacağım tüm değerli yönetim kurulu üyelerine ve sigorta sektörüne emek veren herkese teşekkür ederim. Hep birlikte sektörü daha ileriye taşımak için çalışmaya devam edeceğiz.”



Neslihan
Neciboğlu



Aslıhan
Duymaz

Bupa Acıbadem'de Aslıhan Duymaz resmen Genel Müdür

Bupa Acıbadem Sigorta, 2030 hedeflerine ulaşma yolunda çalışmalarına hız vererek üst düzey bir atama yaptı.

Yaklaşık 25 yıllık deneyime sahip Aslıhan Duymaz, Bupa Acıbadem Sigorta Genel Müdürü olarak atandı. Mayıs ayından itibaren görevini vekaleten sürdüren deneyimli sigortacı Duymaz, 1 Ocak 2025 tarihinden itibaren şirketin Genel Müdürü olarak görevine devam edecek.

QNB Sigorta'da üst düzey atama

QNB Sigorta, üst yönetim yapısını güçlendirmeye devam ediyor. Sağlık ve Hukuk Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapan Tolga Ceylantepe, genişleyen sorumluluk alanıyla birlikte Pazarlama, Sağlık ve Hukuk Genel Müdür Yardımcısı olarak görevine devam edecek.



Tolga
Ceylantepe

“TES ile tasarruflar 3'e katlanacak”



BNP PARIBAS CARDIF

BNP Paribas Cardif Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz, tamamlayıcı emeklilik sistemi hayata geçtiğinde Türkiye'nin emeklilik için yaptığı tasarruf tutarının 3 katına ulaşacağını öngörüyor. Sertsöz, “TES, gerek bireylerin emeklilik tasarrufları, gerekse ülkemizin makroekonomik dengeleri bakımından bir devrim olacak” diyor...



Gökhan Sertsöz
BNP Paribas Cardif
Genel Müdür Yardımcısı

BNP Paribas Cardif Acente Sigortacılığı ve Banka Sigortacılığı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz, yılın son çeyreğinde hayata geçmesi planlanan tamamlayıcı emeklilik sisteminin (TES), sektör açısından çok önemli bir adım olacağını öngörüyor. Halen de hızlı gelişimini sürdüren BES'in (bireysel emeklilik sistemi) katılımcı adedi ve fon büyüklüğünün artacağını tahmin eden Sertsöz, bu büyümede gelecek yıl özellikle TES'in etkili olmasını bekliyor. Sertsöz, Türkiye'nin önde gelen bireysel emeklilik kuruluşları arasında yer alan BNP Paribas Cardif'in TES ile ilgili değerlendirmelerini Akıllı Yaşam için anlattı....

BES'in geldiği noktayı değerlendirir misiniz? Sistemle ilgili yakın vadeli öngörüleriniz neler?

Genel bir değerlendirme yaparsak BES'in, güncel katılımcı sayısı ile ülkemizin en geniş tasarruf platformu olmaya devam ettiğini görüyoruz. Emeklilik Gözetim Merkezi verilerine

göre, 14 Şubat 2025 itibarıyla “gönüllü BES'te katılımcı sayısı 9.6 milyonun üzerinde. Otomatik katılım sistemi (OKS) dahil toplam katılımcı sayısı ise 19 milyonun üzerinde seyrediyor.

Gerek birikim ve yatırım gerekse ek bir emeklilik geliri sahibi olma motivasyonu, BES'teki katılımcı sayısını ve birikim hacmini önemli oranda artırıyor. Dolayısıyla katılımcı sayısındaki büyüme fon büyüklüğüne de yansıyor. Aynı tarih itibarıyla BES katılımcıların fon tutarı 1 trilyon 82 milyar TL'ye ulaşırken, devlet katkısı fon tutarı da 150 milyar TL'ye yaklaştı. Böylelikle katılımcıların fon tutarının toplam büyüklüğü OKS hariç 1.2 trilyonu geçti.

OKS'de 9.8 milyonun üzerinde çalışanın fon tutarı ise devlet katkısı fon tutarıyla birlikte yaklaşık 92 milyar TL'ye yükseldi. 14 Şubat 2025 itibarıyla sistemin toplam fon büyüklüğü 1.3 trilyon TL ye ulaştı. Aralık ve şubat gelişimi karşılaştırıldığında yaklaşık 97 milyar TL düzeyinde fon büyümesi olduğunu gözlemliyoruz.

Bu şekilde bir büyüme trendinin, önümüzdeki aylarda enflasyonun düşmeye başlamasıyla birlikte projekte ettiğimizde, BES'in büyüme devam edeceğini, yıl sonunda ise OKS ve devlet katkısı dahil toplamda yaklaşık 1.5 trilyon TL üzerinde bir fon büyüklüğüne ulaşmasını bekliyoruz.

Ülkemizin üretim yöntemiyle GSYH'nin, 2024 yılının üçüncü çeyreğinde 11.9 trilyon TL olduğu düşünüldüğünde, sektörümüzün fon büyüklüğünde elde etmiş olduğu başarı daha da net gözler önüne seriliyor.

Aynı şekilde katılımcı sayısında da büyüme devam ediyor. Aralık 2024 sonu ve Ocak 2025 sonu verilerini karşılaştırdığımızda gönüllü BES'e aylık olarak yaklaşık 60 bin yeni katılımcının daha dahil olduğunu görüyoruz.

“ *Büyüme trendinin devam edeceğini ve yıl sonunda gönüllü BES katılımcı sayısının 10 milyonu aşacağını tahmin ediyoruz. OKS'de de şu an mevcutta 7.5 milyon olan çalışan katılımcı sayısının bu büyüme trendiyle yıl sonunda 7.8 milyona çıkmasını öngörüyoruz.* ”

TES, sektörü sizce nasıl etkileyecek?

Devletin yüksek teşviği ve yönetmeliklerde yapılan düzenlemelerle hızlı gelişimini sürdüren BES'in 2026 yılında da katılımcı adedi ve fon büyüklüğünde önemli bir büyümeyle devam edeceğini öngörüyoruz. Bu büyümede özellikle de sektörümüzün gündeminde olan TES'in etkili olmasını bekliyoruz. Düzenlemeyle birlikte hem çalışan hem de işverenin katılımıyla yapılan yatırımlar sayesinde emeklilik için gerekli olan birikim seviyelerine ulaşmanın öntü açılacak.

Şu anda ülkemizde 26 milyon aktif sigortalı çalışan bulunuyor. Bu sayının 19 milyonu 4A kapsamında yer alıyor. TES hayata geçtiğinde, yıllık bazda 200 milyar TL katkının yatırma dönmesini bekliyoruz. Bu tutar, mevcutta sisteme yönlendirilen tutarın 2 katına tekabül ediyor. Bir başka deyişle TES potansiyel olarak, Türkiye'nin emeklilik için yaptığı tasarruf tutarını 3 katına çıkaracak. Özetle tüm bu süreçlerin sonunda başarıyla kurulacak TES'in hem bireylerin emeklilik tasarrufları için hem de ülkemizin makroekonomik dengeleri bakımından çok önemli bir transformasyon sağlayacağını söyleyebiliriz.



Sigorta sektörü TES'e hazır mı?

Uygulamaya ilgili detaylar belli mi?

Henüz tüm detayları belirlenmemiş olsa da TES'in sosyal güvenlik sistemini tamamlayıcı nitelikte, geniş kapsamlı ve zorunlu tutulmasının planlandığını biliyoruz. Herkesin uyum sağlayabileceği kadar basit bir sistemle oluşturulacak bu yeni uygulamada ana hedef, işverenlere yönelik teşviklerin de desteğiyle verimliliğin ve katılımın artırılması olacak. Bu yönleriyle TES'in sektörümüz açısından devrim niteliği taşıyacağını öngörüyoruz.

Katılımcılara “ikinci emeklilik” şansı tanıyan TES'in çalışanlara katkısının büyük olacağını düşünüyoruz. Ancak elbette burada başarılı olunması için iki önemli kriter de söz konusu olacak. İlk olarak, az önce bahsettiğim gibi sistemin sağlıklı işleyişi için tüm detaylarının netleşmesine ihtiyacımız var. İkinci kriter ise mevcut ekonomik koşullarda çalışanların tasarruf edebilme güçlerinin artırılması olacak.

“ *Halihazırda uygulamada olan OKS'den elde edilen tecrübe, TES'e katılım süreçlerinin düzenli bir şekilde takip edilmesine önemli oranda katkı sağlayacak.* ”

Dünyadaki örnekler baktığımızda farklı emeklilik planlarına yönelik farklı oranlar görebilsek de bize yol gösterici örnekler sektörde konuşuluyor. Örneğin 2024 itibarıyla İngiltere'deki otomatik katılım düzenlemesi çerçevesinde, işverenlerin çalışanlarının emeklilik planlarına minimum katkı payı olarak brüt maaşlarının yüzde 3'ünü ödemeleri gerekiyor. Çalışanlar içinse minimum katkı oranı yüzde 5 olarak belirlenmiş. Dolayısıyla İngiltere'deki çalışanlar bu uygulamayla toplamda yüzde 8 katkı oranından faydalanabiliyor.

Mevcut durumda ülkemiz için de TES ile çalışanın brüt maaşından kesilen yüzde 3'ün yanında, işverenin çalışanın sözleşmesine belli bir oranda katkı sağlayacağı konuşulsa da bu konu henüz net değil.





Tüm aile bireylerini kapsayan sigorta!

BNP Paribas Cardif Türkiye, "Ailem Güvende" sigortasıyla tüm aile bireylerini koruyor. Ürün, kaza nedeniyle oluşabilecek sürekli sakatlık risklerine karşı poliçe sahiplerini, yaşam kaybı durumunda ise geride kalan yakınlarını güvence alıyor. Aile teminatlarından ve geniş kapsamlı ek hizmetlerden sigortalı, eşi ve çocukları yararlanabiliyor...

BNP Paribas Cardif Türkiye, kapsamlı teminatlarıyla standart ferdi kaza sigortalarından ayrılan sigorta çözümünü "Ailem Güvende" ile tüm aile bireylerini destekliyor.

Poliçe sahiplerini kaza nedeniyle oluşabilecek sürekli sakatlık risklerine karşı, yaşam kaybı durumunda ise geride kalan yakınlarını güvence altına alan "Ailem Güvende"nin aile teminatlarından ve geniş kapsamlı ek hizmetlerden sigortalının yanı sıra eşi ve çocukları yararlanabiliyor.

GASP VE KAPKAÇ DA DAHİL

"Ailem Güvende" sigortasının tüm aile bireylerini finansal güvence altına almayı hedefleyen, aynı zamanda aile boyu ek hizmet sunan avantajlı bir çözüm olduğunu vurgulayan BNP Paribas Cardif Türkiye Banka Sigortacılığı ve Acente Sigortacılığı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz, şu bilgileri veriyor:


"Fark yaratan çözümümüz, kaza nedeniyle oluşabilecek yaşam kaybı ve sürekli sakatlık risklerine karşı sigorta sahiplerini

koruma altına almakla kalmıyor, aynı zamanda bu risklere karşı sigortalımızın ailesine de maddi güvence sağlıyor. Ailem Güvende poliçemiz Aile Sorumluluk ve Aile Hukuksal Koruma teminatları ile üçüncü şahıslara karşı sorumluluklarımız ve bu kapsamda yapılabilecek hukuki harcamalarımıza ilişkin de maddi bir güvence sunuyoruz. Ayrıca yine sigorta kapsamında, gasp veya kapkaç sonucu nüfus cüzdanı, pasaport, ehliyet gibi kimlik belgelerinizin çalınması veya hasar görmesinden kaynaklı maddi zararlarınızı poliçe teminat limitleri dahilinde karşılıyoruz."

CHECK-UP DA VAR

Ailem Güvende ile sunulan teminatlar; ferdi kaza, kaza sonucu vefat, kaza sonucu daimi maluliyet, kaza sonucu tedavi masrafları, aile hukuksal koruma, aile sorumluluk ve kişisel eşyalar şeklinde sıralanıyor. Sertsöz, "Ailem Güvende Sigortası ile bu teminatların yanı sıra sunduğumuz geniş kapsamlı ek hizmetlerden hem siz hem de aileniz ücretsiz olarak yararlanabilirsiniz. Sigortanız kapsamında mini check-up'tan online doktor ve diyetisyen hizmetlerine, acil durumlarda sınırsız ambulans hizmetinden evde teknik destek indirimlerine kadar birçok hizmetten faydalanabilirsiniz" diyor.

18-75 YAŞ ARALIĞI

BNP Paribas Cardif Türkiye'nin 18-75 yaş arasındaki kişiler için hizmete sunduğu "Ailem Güvende" sigortası, 1 yıl boyunca geçerli oluyor. Poliçesini yenilemek isteyenler için sunulan teminat ve prim tutarları ise her yıl en fazla TÜFE oranı kadar olacak şekilde otomatik olarak artırılıyor. Böylece sigorta güvencesinin enflasyon karşısında azalmadan devam etmesi sağlanıyor. 

**GÜVEN
DOĞAMIZDA
VAR**

Yaygın Anlaşmalı
Servis ve Hastane ağıımız,
Geniş Teminatlı ve Uygun
Primli Sigorta Poliçelerimiz
ile
Siz ve Sevdikleriniz
Güvende

Doğ
sigorta



0850 811 51 00

www.dogasigorta.com



Yavuz Ölken

#axadaşlar

belirsizliklerden korkmuyor!

AXA Türkiye, bin 100'ü aşkın AXA'lının katılımıyla gerçekleşen "#axadaş buluşması 2025" etkinliğinde, güçlü kurumsal kültürünü ve 2030 hedeflerini bir araya getiren ilham verici bir buluşmaya ev sahipliği yaptı.

Organizasyonda, şirketin her bireyin potansiyelini destekleyen kurumsal kültürü ve "Farkına Var Farkımız Var" işveren markası ön plana çıkarıldı. AXA Türkiye'nin güçlü ekip ruhu, geleceğe yön veren vizyonu ve tutkulara ilham olan canlılığı bir kez daha paylaşıldı. 2024 yılında elde edilen başarılar ve 2026 hedefleri, AXA'lının katkılarıyla şekillenen büyüme hikayesinin birer parçası olarak değerlendirildi.

DAHA GÜÇLÜ BİR GELECEK

AXA Türkiye, sadeleşmeyi sağlayan organizasyonel düzeni, büyümeye ivme kazandıran kaynakları ve çalışanlarının gelişimine yaptığı yatırımlarla, birlikte daha güçlü bir gelecek inşa etmek için çalışıyor.

Bu ilham verici buluşma, şirketin sadece iş dünyasında değil, aynı zamanda AXA'lıların yaşamlarında da sürdürülebilir bir fark yaratmayı amaçlayan yaklaşımını pekiştirdi.

Etkinlik boyunca paylaşılan mesajlarla, her bir AXA'lının katkısına değer veren ve birlikte büyük hedeflere ulaşmayı mümkün kılan bir kurum kültürü inşa edildiği bir kez daha vurgulandı.

RİSKLER VE FIRSATLAR

Toplantı esnasında, veri ve veri teknolojileri uzmanı ve yazar Akan Abdula, AXA'lılara geniş bir perspektifte geleceğin risklerini aktardı. Abdula, önümüzdeki dönem mega trendlerini detaylandırarak bu trendlerin toplum üzerindeki olası etkilerini ve iş dünyasında yaratacağı fırsatları ele aldı.

MUHTEŞEM RİTİM

Etkinlikte konuşan AXA Türkiye CEO'su Yavuz Ölken, AXA'nın Muhteşem Ritmi'ni yansıtmak üzere çalışanlara hitap ederek, şu sözlerle AXA Türkiye'nin 2030 hedeflerini ve geleceğe dair vizyonunu paylaştı:

"Gelecek, bir risk olmaktan çıkıp fırsatlarla dolu bir ufka dönüşüyor. AXA Türkiye olarak biz, cesaretle ve umutla bu yolculuğa liderlik ediyoruz. Hayatın düz bir çizgi değil bir spiral olduğunu kabul ederek, her döngüde daha güçlü, daha kararlı ve daha yenilikçi bir şekilde ilerliyoruz. Belirsizliklerden korkmuyor, iş zekâmızla fırsatları yönetiyoruz. Empatiyle, cesaretle ve sürdürülebilirlikten ödün vermeden büyütüyoruz. Bu ritim, bu uyum, bu canlılık ve bu kaynak: Sende var, bizde var..."

Toplantının ardından akşam saatlerinde düzenlenen eğlencede sahne alan Ozan Doğulu ve Bengü, AXA'lılara unutulmaz anlar yaşatarak geceye renk kattı.

İş yeri sigortasında kapsamlı ve esnek bir alternatif: **NeoKOBİ**

Neova Sigorta'nın KOBİ'lere yönelik hayata geçirdiği yeni ürünü NeoKOBİ Paket Sigortası'nda, her işletmenin beklenti ve taleplerine uygun olarak özel teklifler oluşturulabiliyor..

Neova Sigorta, KOBİ'ler için geliştirdiği NeoKOBİ Paket Sigortası'nı satışa sundu. Küçük ve orta ölçekli işletmelerin tüm sigorta ihtiyaçlarını karşılamak üzere hazırlanan NeoKOBİ Paket Sigortası, işletmelerin bina, emtia, demirbaş, kasa gibi varlıklarını yangın, deprem, hırsızlık, yıldırım, sel, fırtına, yer kayması gibi risklere karşı teminat altına alıyor. Ek olarak, faaliyet alanına özel risklere karşı mesleki sorumluluk teminatları sağlayarak, KOBİ'lerin faaliyetleri nedeniyle uğrayabilecekleri zararları güvence altına alıyor.

ESNEK ÇÖZÜMLER

KOBİ'lerin olası ihtiyaçlarına karşı kapsamlı çözümler sunan ürün, işletmelere esnek seçimlerle ihtiyaçları doğrultusunda poliçe oluşturma imkanı sunuyor. Dinamik fiyatlamaya ve modüllere, her işletmenin beklenti ve taleplerine uygun olarak özel teklif oluşturulabiliyor. Bu uygulama KOBİ'lere, sigorta maliyetlerini daha doğru bir şekilde planlama ve bütçelerine en



Cem Salih Çelen

uygun çözüm üretme olanağı tanıyor. NeoKOBİ Paket Sigortası, işletmelere kapsamlı teminatlarla iş yerlerini güvence altına alırken riskleri düşünmeden işlerine odaklanma fırsatı sunuyor.

NEOVA'DAN KOBİLERİN İŞ YERLERİNİ KORUMA ALTINA ALAN YEPYENİ BİR SİGORTA: **NeoKOBİ PAKET SİGORTASI**



“EKONOMİNİN TEMEL TAŞLARI”

Neova Sigorta Teknik, Hasar ve Reasüranstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Cem Salih Çelen, ürünle ilgili şu bilgileri veriyor: “Günümüz şartlarında, küçük ve orta ölçekli işletmelerin karşılaştığı risklerin etkili bir şekilde yönetilmesi hem işletmelerin geleceği hem de ekonomimizin sürdürülebilirliği açısından büyük önem taşıyor. KOBİ'ler, ülkemizin ekonomik dinamiklerinin temel taşlarını oluşturuyor ve istihdamın önemli bir kısmına katkı sağlıyor. Güvenli bir şekilde büyüyebilmeleri için ihtiyaç duydukları çözümler oldukça önemli. KOBİ'lerin ihtiyaçlarına özel olarak hazırladığımız NeoKOBİ Paket Sigortası ile risklerini bize emanet ederek işlerine odaklanmalarını hedefliyoruz. Yenilikçi ve müşteri odaklı çözümlerimizle KOBİ'lerimizin yanında olmaya ve onları geleceğe güvenle taşımaya devam edeceğiz.”

100 yaşında Ata'nın huzurunda



Türkiye'nin ilk ulusal sigorta şirketi Anadolu Sigorta, bir asrı geride bırakırken Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün vizyonu doğrultusunda geleceğe emin adımlarla ilerliyor...

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün imzasıyla kurulan Anadolu Sigorta, 100'üncü kuruluş yıl dönümünde 8 Mart'ta Anıtkabir'i ziyaret ederek Atatürk'e olan bağlılığını ve minnetini bir kez daha vurguladı. Ziyarete Anadolu Sigorta üst yönetimi, çalışanları, Türkiye İş Bankası yöneticileri ve acenteler katıldı.

Bu anlamlı ziyaret, Anadolu Sigorta'nın köklü geçmişine olan bağlılığını ve geleceğe dair kararlılığını bir kez daha ortaya koyarken Anadolu Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Füsun Tümsavaş, Anıtkabir Özel Defteri'ne Anadolu Sigorta'nın 100 yaşına ulaşmasından duydukları gurur ve mutluluğu kaleme aldı.

ATATÜRK'ÜN VİZYONUyla...


Anadolu Sigorta Genel Müdürü Z. Mehmet Tuğtan da anlamlı ziyaretle ilgili şu değerlendirmeyi yaptı:

"Anadolu Sigorta'nın 100 yıllık mirası, sadece sigortacılık sektörü için değil, Türkiye'nin ekonomik bağımsızlığı ve kalkınması açısından da büyük önem taşıyor. Türkiye Cumhuri-



yeti'nin ilanından sonra Atatürk'ün vizyonu ile temelleri atılan ve İş Bankası'nın öncülüğünde kurulan şirket, geçen bir asır boyunca güven, yenilikçilik ve sorumluluk bilinciyle faaliyetlerini sürdürdü.

TÜRKİYE'NİN SİGORTA OKULU

Türkiye'nin ilk ulusal sigorta şirketi olarak bir asrı geride bırakırken, ülkemizin ekonomik ve sosyal gelişiminde önemli rol oynamanın gururunu yaşıyoruz. Ülkemizin sigorta okulu olma misyonunu üstlenirken neredeyse cumhuriyetimizle yaşıt bir şirket olarak çağın gerekliliklerine uygun yenilikçi adımlar atarak bu büyük mirası geleceğe taşımaya en büyük sorumluluğumuz kabul ediyoruz. Köklerimize sıkı sıkıya bağlıyız, ancak gözüümüz de daima gelecekte. 100 yıl boyunca Anadolu Sigorta'ya güvenen tüm sigortalılarımıza, emek veren çalışanlarımıza, iş ortaklarımıza ve tüm paydaşlarımıza teşekkürlerimi sunuyorum." 

BES'te kazandıran fırsatlar Türkiye Hayat Emeklilik'te!

30
Haziran'a
kadar

%30
devlet
katkısı

200.000 TL'ye
Varan Ek Katkı*

30 Haziran'a kadar Bireysel Emeklilik Sözleşmenize asgari 200.000 TL ve üzeri ek katkı payı yatırın; **hem %30 devlet katkısından** hem de Türkiye Hayat Emeklilik'ten **20.000 TL'ye varan ek katkı** avantajından yararlanın.

Kampanya 01.03.2025 - 30.06.2025 tarihleri arasında geçerlidir. Bireysel Emeklilik Sözleşmesine kampanya dahilinde asgari 200.000 TL ve üzeri ek katkı payı ödemesi yapıldığında hediye sunulacaktır. Ödenen ek katkı payı tutarına göre hediye ek katkı payı tutarı değişiklik gösterecektir. İşveren Grup Emeklilik Sertifikaları (İGES), Otomatik Katılım Sertifikaları (OKS) ve 01.03.2025 - 30.06.2025 tarihleri arasında aktarım ile gelen Bireysel Emeklilik Sözleşmeleri kampanyaya dahil değildir.



Kampanyaya ilişkin detaylı bilgi için turkiyesigorta.com.tr'yi ziyaret edebilirsiniz veya **QR kodu** okutabilirsiniz.



MAPFRE'nin başarılı sağlık acentelerine "elçi" unvanı

MAPFRE Sigorta'da bireysel sağlık branşında yüksek performans gösteren iş ortakları "Sağlık Elçisi" unvanını almaya hak kazandı. Genel Müdür Erdinç Yurtseven, "Değişen müşteri beklentileri doğrultusunda sağlık sektörü de dönüşüyor. Biz de bu değişime öncülük ediyoruz" dedi...

MAPFRE Sigorta, bireysel sağlık branşında yüksek performans gösteren iş ortakları için özel bir buluşma düzenledi. "Sağlık Elçisi" olmaya hak kazanan iş ortakları, İstanbul'da gerçekleşen etkinlikte bir araya geldi. İş ortaklarıyla güçlü bir sinerji oluşturarak müşteri odaklı sağlık sigortacılığı vizyonunu pekiştirmeyi amaçlayan MAPFRE Sigorta'nın düzenlediği özel organizasyon, akşam yemeğinin ardından ünlü tarihçi ve rehber Saffet Emre Tonguç eşliğinde Yerebatan Sarnıcı ziyaretiyle son buldu.

MAPFRE Sigorta Genel Müdürü Erdinç Yurtseven, etkinlikte yaptığı konuşmada şu değerlendirmeyi yaptı: "Hepimiz biliyoruz ki sağlık sigortacılığı yalnızca poliçelerden ve teminatlardan ibaret değil. Aslında yaptığımız iş, insanların hayatlarını güvence altına almak, onların en kıymetli varlıkları olan sağlıklarını koruma altına almak. Bu sorumluluğu en iyi şekilde taşıyan ve bu alanda fark yaratan değerli acentelerimizle bugün burada olmaktan gurur duyuyorum. MAPFRE Sigorta olarak müşteri odaklı yaklaşımımız ve hizmet kalitemizle sektörde fark yaratmaya devam ederken, en büyük gücümüz değerli iş ortaklarımız. Bu bağlamda bireysel sağlık branşında yüksek performans gösteren iş ortaklarımızı Sağlık Elçileri olarak belirledik. Kendilerine müşterilerimize sundukları gi-

ven, rehberlik ve çözüm odaklı yaklaşımlarından dolayı teşekkür ediyorum."

"DEĞİŞİME ÖNCÜLÜK EDİYORUZ"

Sağlık sigortacılığının dinamik ve sürekli gelişen bir alan olduğunu ifade eden Yurtseven, sözlerine şöyle devam etti: "Müşteri beklentileri değişiyor, sağlık sektörü dönüşüyor ve biz de bu değişime öncülük etmeye devam ediyoruz. Bireylerin sağlık hizmetlerine erişimini daha güvenli ve hızlı hale getirmek, en iyi çözümleri sunmak için çalışıyoruz. Dijitalleşme, kişiselleştirilmiş hizmetler ve sağlık uygulamaları kapsamında yatırımlar yaparak, müşteri beklentilerine uygun esnek ve modüler ürünler geliştiriyoruz. Sağlık ekosistemindeki iş birliklerimizi güçlendirerek kaliteli hizmet ağıımızı genişletiyor, dijital sağlık hizmetleriyle sigortalılarımıza hızlı ve kolay erişim imkanı sağlıyoruz. Bunun en son ve somut örneklerinden olan Acente Sağlık Teknik İşlemler Merkezi'nin (ASTİM) yarattığı kolaylığı ve hız avantajını sizlerden gelen olumlu geri bildirimlerle görmek bizleri motive ediyor. Ayrıca, tamamlayıcı sağlık sigortası ürünlerimize doğum teminatı ve suni uzuv, evde bakım teminatı gibi teminatlar ekleyerek hizmet kapsamımızı daha da genişlettik."

SAĞLIKTA GÜVEN VURGUSU

MAPFRE Sigorta Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yıldırım Türe de etkinlikte yaptığı konuşmada, acentelerin müşterileri kurduğu güçlü bağın sağlık sigortacılığındaki önemine dikkat çekerek şu mesajı verdi:

"Sağlık sigortacılığında fark yaratan en önemli unsur, müşteriye sunulan güven duygusu ve kaliteli hizmettir. İş ortaklarımız, sadece bir sigorta ürünü sunmuyor, aynı zamanda danışmanlık yaparak sigortalılarımızın en doğru çözüme ulaşmasını sağlıyor."



Şimdi Yolculuk
DAHA GÜVENLİ

Türkiye Katılım Sigorta ile tüm yolculuklarınız katılım esaslı sigortacılık prensipleriyle koruma altına alınır, geriye sevdiğinizle huzurlu yolculuk yapmak kalır.



Türkiye genelinde acente buluşmalarını tamamlayan Doğa Sigorta, geride bıraktığı 10 yılda hem branş bazında hem de acente, servis ve hastane ağındaki büyümesiyle dikkat çekti. Genel Müdür Coşkun Gölpinar, tüm acenteleri, başarı ve verimliliği artıran online eğitim programı Acente Gelişim Akademisi'ne davet etti...

Doğa Sigorta, "Güven Doğamızda, Doğa Sigorta Tüm Türkiye'de" sloganıyla başlattığı acente bölge buluşmalarını tamamladı. İstanbul Anadolu ve Avrupa, Akdeniz, Bursa, Ege, Güney ve Güneydoğu Anadolu, İç Anadolu ile Karadeniz olmak üzere Türkiye genelinde 8 bölgede organize edilen toplantılara acentelerin katılım ve ilgisi yoğun oldu.

2024 yılının değerlendirildiği, 2025 yılı kampanya ve projelerinin paylaşıldığı toplantılara Doğa Sigorta Genel Müdürü Coşkun Gölpinar ile Satış ve Bölgelerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Arda Tunçay liderlik etti. Buluşmalarda, 2024 yılında 10 yaşını dolduran Doğa Sigorta'nın hem branş bazında hem de acente, servis ve hastane ağındaki yaygınlığına dikkat çekildi.

ACENTE GELİŞİM AKADEMİSİ

Genel Müdür Coşkun Gölpinar konuşmalarında, üçüncü eğitim dönemi başlayan Acente Gelişim Akademisi'ne de özel bir yer verdi ve sektörde bir ilk olan, acentelerin başarı ve verimliliğini artıran online eğitim programına verdikleri değeri katılımcılara aktardı. Tüm acenteleri İstanbul Topkapı Üniversitesi ile iş birliğinde hayata geçen, başarılı katılımcıların e-devlet tammalı sertifikaya hak kazandıkları bu kapsamlı eğitim programına davet eden Gölpinar, acentelerinin gelişim ve büyümesine verdikleri öneme dikkat çekti.



2025 PROJELERİ

Pazarlama ve Satış Performans Yönetimi Grup Müdürü Murat Dilaver ise sunumlar eşliğinde 2025 yılı kampanya ve projelerinden bahsetti, hayata geçen ve üzerinde çalışılan yenilikleri aktardı. Duyurusu yeni yapılan Sigortalı Sadakat Programı'na da değinen Dilaver, Doğa Sigorta'nın mobil acente uygulaması üzerinde çalışılan yenilik ve geliştirmeleri de aktardı.

Genel Müdür Yardımcısı Arda Tunçay da bu yeni projelerin, alınan ödüllerin, sektörde ilk kez oluşturulan "duvar tipi şarj ünitesi" gibi güncel uyumlu ürünlerin Doğa Sigorta'yı daha da iyi yerlere taşıyacağına değindi.

Acenteler Grup Müdürü Tolga Arslan'ın da bulunduğu toplantılarda, bölge müdürü ve yöneticilerine emek ve başarılarından ötürü teşekkür edilirken, her bölgenin branş bazında birinci olan acenteleri ödüllendirildi. Doğa Sigorta ile 10'uncu yılını dolduran acentelere plaketeri, Doğa Sigorta Genel Müdürü Coşkun Gölpinar, Genel Müdür Yardımcısı Arda Tunçay ve ilgili bölgenin müdürü tarafından verildi.

Otomobilini
herkes sever
kasko isteyen
Türk Nippon
Sigorta'yı
seçer!



Biliyoruz, otomobilinize sevginiz bi' başka.

Şimdi siz de Türk Nippon Sigorta'ya gelin, kazalara, hırsızlıklara ve olası her türlü riske karşı kaskomuzla onu güvence altına alın.

Detaylı bilgi için 444 88 67'yi arayın, acentelerimizi veya turknippon.com'u ziyaret edin, poliçe kapsamında bulunan fırsatlardan faydalanın.



Allianz Türkiye, 5 bin iş ortağıyla birlikte büyüyor



Türkiye'nin dört bir yanından acenteleriyle bir araya gelen Allianz Türkiye yönetimi, geçen yılki yüzde 76.5'lik büyümeye dikkat çekerek sürdürülebilirliğe vurgu yaptı. İcra Kurulu Başkanı Tolga Gürkan, iş ortaklarına "Sizlerden güç alıyor, geleceğimizi birlikte şekillendiriyoruz" diye seslendi...

Türkiye'deki en geniş acente ağına sahip sigorta şirketlerinden biri olan Allianz Türkiye, Acente Kulüpleri Bölge Buluşmaları ile farklı bölgelerden acenteleriyle bir araya geldi.

Bursa, Kocaeli, İzmir, Ankara, Samsun, Antalya, Adana ve İstanbul'da düzenlenen toplantılara 600'ü aşkın acente katıldı. Allianz Türkiye satış ekibi, icra kurulu üyeleri, farklı branşların üst düzey yöneticileri ve bölge müdürlerinin de katılım gösterdiği toplantılarda, acentelerle bilgi alışverişi yapılarak sektörün dinamikleri değerlendirildi.

Allianz acentelerinin fonksiyon liderleriyle bire bir görüşmelerin de yapıldığı buluşmalarda, her bölgenin en çok prim üreten üç acentesine, prestij kulüp üyelerine, il birincilerine, sağlığın liderlerine ve şirkete 35 yılın üzerinde emek veren kıdemli acentelere çeşitli ödüller verildi.

"İŞ ORTAKLAKLARIMIZLA BÜYÜYORUZ"

Acente Kulüpleri Bölge Buluşmaları'nın İstanbul ayağına katılan Allianz Türkiye İcra Kurulu Başkanı Tolga Gürkan,

katılımcılara şöyle seslendi:

"Büyüme yolculuğumuzu, güçlü iş ortaklarımız olan siz acentelerimizle birlikte şekillendirmeye öncelik veriyoruz. Yaklaşık 5 bin acenteden oluşan güçlü iş ortağı ağımla yarattığımız ekosistem, Allianz Türkiye'nin sürdürülebilir büyümesinin en temel unsurlarından biri. Acentelerimizle aramızdaki bağ, müşteri odaklılığı temel değerlerinden biri olarak kabul eden şirketimiz için büyük önem taşıyor. Sizlerden güç alıyor, sizlerle bilgi ve deneyim alışverişinde bulunarak, birlikte tutkuyla yürüyeceğimiz başarılı yolculuğumuzu kilometre taşlarını ölüyoruz."

YÜZDE 76.5 BÜYÜME, SEKTÖR İKİNCİLİĞİ

2024'ün sigorta sektörü için iyi bir yıl olduğunu hatırlatan Gürkan, sözlerine şöyle devam etti: "Elementer ve sağlık branşları toplamında Türkiye Sigorta Birliği'nin (TSB) yayınladığı verilere göre yüzde 76.5 büyüyerek 82 milyar TL'nin üzerinde prim üretimine ulaştık. Pazar payımızı yüzde 11.1'e yükselterek sektörde ikinci sırada yer aldık. Emeklilik Gözetim Merkezi (EGM) web sitesinde yer alan veriler ışığında da bireysel emeklilik sisteminde (BES) 2024 yılı itibarıyla 1.28 milyon katılımcı ve yüzde 59 büyümeye 196 milyar TL'lik fon büyüklüğüne ulaştık. Böylece yılı yüzde 17.2 fon pazar payıyla kapattık. Fon yönetimi tarafındaki başarılı performansımızla da sektörde fark yaratmaya devam ettiğimiz bir yıl oldu. Bu başarılı sonuçlarda satış ekiplerimizin ve iş ortaklarımızın rolü çok büyük. 2025 yılında da yenilikçi ürünlerimiz, geniş ekosistemimiz ve fark yaratan hizmetlerimizle büyümeye devam edeceğiz."

Sahte kefalet senetleri tarihe karışıyor!

TSB Başkan Yardımcısı Ahmet Yaşar, SEDDK'nın başlattığı uygulamayla kefalet senedinde sahteciliğin sona ereceğini düşünüyor. Yaşar, "TSB'nin de katkılarıyla, tüm alanlarda kefalet sigortalarını elektronik ortamda teslim etmek için çalışmalar bitmek üzere" dedi...

Türkiye Sigorta Birliği (TSB) Başkan Yardımcısı ve Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (SEDDK) girişimleri ve düzenlemeleriyle sahte kefalet senedi uygulamasının önüne geçildiğini söyledi.

Geçmişte sahte sigorta şirketleri üzerinden çok sayıda sahte kefalet senedi düzenlenip ihalelerde kullanıldığını hatırlatan Yaşar, bu konuda SEDDK'ya gelen şikayetler doğrultusunda kefalet poliçelerinde sahteciliğin önüne geçecek adımın atıldığını vurguladı.

SİSTEM NASIL İŞLİYOR?

Uygulama kapsamında Sigorta Bilgi ve Gözetim Merkezi (SBM) tarafından 21 Şubat 2024 tarihi itibarıyla "sigortam360.com" üzerinden tüm kefalet poliçelerinin gerçek zamanlı ve online olarak ücretsiz sorgulanması imkanı getirildiğine dikkat çeken Yaşar, şu bilgileri paylaştı:

"Proje kapsamında, yürürlükte olan tüm kefalet poliçeleri genel sigortacılık veri tabanına aktarılıyor. Düzenlenecek poliçeler için sigorta şirketlerine SBM sistemlerinden referans numarası alma zorunluluğu getirildi. Böylece yeni poliçelerin eş zamanlı olarak veri tabanına kaydedilmesi sağlandı. Bu sayede sorgulama sistemi Takasbank üzerinden Kamu İhale Kurumu ve bu kurum üzerinden Gelir İdaresi Başkanlığı'nın (GİB) kullanımına sunuldu. Ayrıca geçen yılın temmuz ayı itibarıyla da tüm poliçe verileri Kamu Teminat Yönetim Platformu'na dahil edildi. Eylül 2024 itibarıyla da sistem veri tabanı doğrudan GİB'in erişimine açıldı."

Ahmet Yaşar, SEDDK'nın önleyici faaliyetler kapsamında, kefalet poliçeleri ve senetlerindeki sahteciliğin engellenmesine yönelik SBM nezdinde geliştirdiği uygulamaya da değinerek, "Buna göre kefalet senedi kullanıcılarına SBM 'sigortam360' uzantısının 'Poliçeler' sekmesindeki <https://online.sbm.org.tr/ovm-police/public/kefaletSenedi/sorgu.sbm> web adresi üzerinden 'birim referans no' ile kefalet poliçeleri ve senetlerinin gerçekliğinin ve geçerliliğinin ücretsiz olarak sorgulanması imkanı sağlanmıştır" dedi.



Ahmet Yaşar

ELEKTRONİK ORTAMA TAŞINIYOR

Yaşar, SEDDK'nın önderliği ve TSB'nin katkılarıyla yeni çalışmalar yürütüldüğünü belirtti ve tamamlandığında sahte kefalet senedi uygulamasının tamamen ortadan kalkacağına inandıklarını ifade etti. Ardından da söz konusu çalışmalarla ilgili şu bilgileri verdi:

"SBM ve Takasbank üzerinden Kamu İhale Kurumu'na Türkiye'de ilk defa bankalardan bile önce elektronik kefalet sigortasını teslim etmeyi geliştirdik. Bunun arkasından Muhasebat Genel Müdürlüğü ile birlikte tüm alanlarda kefalet sigortalarını elektronik ortamda teslim etmek için çalışmalarımızın sonuna geldik. Bir iki ay içinde konuyu çözmüş olacağız. Bu proje, sistemin tamamen elektronik ortamda çalışmasını sağlayarak fiziki kefalet senedini ortadan kaldıracığından sahteciliği tamamen bitirecek."

WSpark Ödülleri'nde büyük final!



Finans ve teknoloji dünyasının başarı ve dinamizmini temsil eden kadınlar, 10 Nisan'da İstanbul Levent'teki İş Kuleleri Oditoryumu'nda buluşuyor. Başarısıyla Parıldayan kadınlar ödülleri kavuşuyor!

Türkiye'nin iş dünyasında kadın başarısını öne çıkaran ilk ve tek ödül programı olan WSpark "Başarısıyla Parıldayan Kadınlar" Ödülleri, büyük finale yaklaşıyor! Finans, sigorta ve teknoloji sektörlerinde yenilikçi projeleri ve iş uygulamalarıyla fark yaratan kadın profesyonelleri onurlandırmak için 10 Nisan 2025 Perşembe günü sektörün önde gelen isimleri bir araya geliyor.

KADIN BAŞARISINI GÖRÜNÜR KILMAK İÇİN BURADAYIZ!

WSpark, iş dünyasında varlık göstermek ve kariyer yolculuklarında cam tavanları aşmak için ekstra çaba ve özveri gösteren kadınların başarı hikayelerini görünür kılmak, gelecek nesillere ilham vermek ve rol modeller yaratmak amacıyla düzenleniyor. Ancak WSpark sadece bireysel başarıları kutlamakla kalmıyor, aynı zamanda sektör genelinde eşitlik, liderlik ve kapsayıcılık konularında bir farkındalık hareketi başlatıyor.

WSpark, kadınların iş hayatındaki başarılarını öne çıkarmanın yanı sıra eğitim sürecindeki genç kızlara da umut oluyor. Yarışma başvuru ücretlerinden elde edilen gelir, mühendislik

bölmelerinde okuyan üniversiteli genç kızlara burs fonu olarak aktarılıyor. Bu sayede yarışma, yalnızca bugünün başarılı kadınlarını değil, geleceğin liderlerini de destekliyor!

JÜRİ DEĞERLENDİRME SÜRECİ TAMAMLANDI, KAZANANLAR BELLİ OLDU!

Başvuruların tamamlanmasının ardından mart ayında titizlikle yürütülen jüri değerlendirme süreci sona erdi. İstanbul Üniversitesi Öğretim Görevlisi ve FinTech İstanbul Kurucu Ortağı Prof. Dr. Selim Yazıcı'nın jüri başkanlığını üstlendiği yarışmada jüri üyeleri şu isimlerden oluşuyor: Aktif Bank Müşteri Deneyimi ve İletişim Grup Başkanı Gamze Gürkan Numanoğlu, TÜBİSAD Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ali Tombalak, Akıllı Yaşam Editörü Özlem Kapar Bayburs ve Garanti BBVA Ödeme Sistemleri Genel Müdür Yardımcısı Pelin Batu.

İŞ DÜNYASINDA DÖNÜŞÜM: EŞİTLİK, LİDERLİK VE GELECEK

Günümüzde eşitlik, liderlik ve kapsayıcılık konuları her zamankinden daha fazla önem kazanıyor. Ödül töreni kapsamında düzenlenen "İş Dünyasında Dönüşüm: Eşitlik, Liderlik ve Gelecek" başlıklı panelde, sektörün öncü isimleri dönüşüm sürecindeki rolleri, inovasyon ve teknolojinin liderlik anlayışını nasıl değiştirdiğini ve daha kapsayıcı bir geleceğin nasıl inşa edilebileceğini tartışacak.

Panel konuşmacıları arasında Lidio CEO'su Emre Güzer, Pluxee Türkiye CHRO'su Feride Düzduran Gündüz, Aktif Bank Yetenek ve Gelişim Grup Başkanı Kerem Özşen ile Garanti BBVA Ödeme Sistemleri Genel Müdür Yardımcısı Pelin Batu yer alıyor.

SEKTÖRÜN GÜÇLÜ MARKALARI WSPARK'I DESTEKLİYOR!

Kadın başarısını destekleyen Payten, "Teknoloji Parıldayanı" kategorisinin Ödül Sponsoru olarak yarışmanın gücüne güç katıyor. Aktif Bank ve Garanti BBVA Ödeme Sistemleri "Destekleyen Kuruluşlar" arasında yer alırken, Pazarama Sigorta, "Hediye Sponsoru" olarak törende sürpriz yapmaya hazırlanıyor. BThaber ve Fintechtime, medya sponsorları olarak etkinliği geniş kitlelere taşıyor.

- **Tarih:** 10 Nisan 2025, Perşembe
- **Ödül töreni:** 14:00 – 17:00
- **Yer:** İş Kuleleri Oditoryumu (İş Sanat Kültür Merkezi), Levent, İstanbul
- **Kayıt formu:** www.wspark.com.tr

W-SPARK BAŞARISIYLA PARILDAYAN KADINLARIN ÖDÜLÜ



Emeğiyle, fikirleriyle
ve başarısıyla parıldayan
kadınları gelin
birlikte alkışlayalım!

W-SPARK

BAŞARISIYLA PARILDAYAN KADINLAR ÖDÜLLERİ



Ödül Töreni

10 Nisan 2025 14:00 - 17:00

İş Kuleleri Oditoryumu
Levent, İstanbul

ÖDÜL SPONSORU

Payten

DESTEKLEVEN KURULUŞLAR

aktif bank

Garanti BBVA
Ödeme Sistemleri

HEDİYE SPONSORU

pazarama sigorta

MEDYA SPONSORLARI

BThaber

fintechtime.

İstihdamda ve gençlerin sigortacılığa ilgisinde artış var!

Aralık 2024 sonu itibarıyla sigorta şirketlerinde çalışan sayısı, yıllık yüzde 8 artışla 27 bin 540 kişiye ulaştı. Kadın çalışan sayısının erkeklerden fazla olduğu sektörde, gençlerin de ilgisi artmaya başladı. TSB Genel Sekreteri Özgür Obalı, "Sigorta şirketlerimiz genç yetenekler için ciddi kariyer imkanları sunuyor" dedi...

Sigortacılık sektörü, istihdam artışı ve genç yeteneklere sunduğu fırsatlarla dikkat çekiyor. Türkiye Sigorta Birliği (TSB) verilerine göre, sigorta şirketlerinde çalışan sayısı bir önceki yıla kıyasla yüzde 8 artarak 27 bin 540 kişiye ulaştı. Bu artış, sigorta sektörünün Türkiye ekonomisindeki yerini güçlendirdiğini ve istihdama sağladığı katkıyı ortaya koyuyor.

2024 yıl sonu itibarıyla sigorta şirketlerinde çalışanların yüzde 71'ini genel müdürlük personeli, yüzde 29'unu ise doğrudan satış ekipleri oluşturuyor. Bu dağılım, sigortacılığın sadece saha operasyonlarıyla değil, aynı zamanda yönetimsel ve teknik kadrolarla da büyümeye devam ettiğini gösteriyor.

KADIN ÇALIŞAN ORANI YÜZDE 56

Sigorta şirketleri, kadın istihdamı konusunda öncü olma özelliğini sürdürüyor. 2024 sonu itibarıyla sigorta şirketlerinde çalışanların yüzde 56'sını kadınlar, yüzde 44'ünü ise erkekler oluşturuyor.

Orta ve üst düzey yönetim kademelerinde ise erkek çalışan oranı yüzde 56 iken, kadın çalışan oranı yüzde 44 seviyesinde. Kadın çalışan oranındaki artış, sigorta sektöründe fırsat eşitliğinin güçlendiğine işaret ediyor.

"İSTİHDAM YARATMAYA DEVAM EDECEĞİZ"

TSB Genel Sekreteri Özgür Obalı, sigorta şirketlerindeki istihdam artışını şöyle değerlendirdi:



Özgür Obalı

"Sigorta sektörü olarak hem ekonomik kalkınmaya hem de istihdama önemli katkılar sağlıyoruz. Sektörümüz, genç ve nitelikli iş gücüne verdiği önemle büyümeye devam ediyor. Kadın istihdamının yükselmesi ve eğitim seviyesinin artması da sigorta şirketlerimizin ne kadar güçlü bir dönüşüm içinde olduğunu gösteriyor. Önümüzdeki dönemde de istihdam yaratmaya devam edecek ve genç yeteneklere yeni fırsatlar sunacağız."


► EĞİTİMLİ İŞ GÜCÜ VE GENÇ ÇALIŞAN SAYISI

Sigorta sektöründe çalışanların eğitim seviyesi her geçen yıl yükseliyor. Çalışanların;

- 69'u üniversite mezunu.
- Yüzde 10'u lisansüstü eğitime sahip.
- Yüzde 7'si ilköğretim, ortaokul veya lise mezunu.

Bu veriler, sigorta sektörünün nitelikli iş gücü ihtiyacına

önem verdiğini ve yüksek eğitim düzeyine sahip çalışanlara yöneldiğini ortaya koyuyor.

Öte yandan, sigorta şirketlerinde genç çalışan oranı da oldukça yüksek. Çalışanların yüzde 78'i 26-45 yaş aralığında yer alıyor. Bu durum, sektörün genç yeteneklere sunduğu fırsatları ve dinamik yapısını gözler önüne seriyor. 

DÜNYA EKRANI

MUNICH RE, NEXT INSURANCE'I ALIYOR

Küresel reasürans devi Munich Re, küçük işletme risklerini karşılamaya odaklanan ABD merkezli bir sigorta teknolojisi şirketi Next Insurance'ı satın alıyor. Bu satın alma aynı zamanda, Alman reasürans şirketinin doğrudan sigorta iştiraki olan ERGO'yu NEXT Insurance'ın tek hissedarı yapacak.

İşlemin değeri 2.6 milyar ABD doları olarak öngörüldü ve anlaşmanın 2025'in üçüncü çeyreğinde tamamlanması bekleniyor. Munich Re, daha önce bugüne kadar yaklaşık 1.2 milyar dolar yatırım toplayan Next Insurance'a yatırım da yapmıştı. Next Insurance'ın yatırımcıları arasında ise Group 11, Allstate, Allianz X, Battery Ventures, Capital G, Redpoint Ventures, Nationwide, Amex Ventures ve Ribbit Capital gibi önemli yatırımcılar yer alıyor.



2025'in en değerli şirketi Çinli Ping An oldu

Merkezi Londra'da bulunan Brand Finance, dünyanın en büyük 100 sigorta şirketini değerlendirmelerine göre sıraladığı "Brand Finance Insurance 100 Raporu" nun 2025 baskısını yayınladı.

Rapora göre 2025 yılında ilk 10 sigortacıdan 9'u değerlendirmelerinde büyüme kaydetti. Ping An ve Allianz ilk iki sırayı korurken AXA, China Life'i geride bırakarak üçüncü sıraya yükseldi.

Birleşme ve satın almalar düşüşte



İngiliz hukuk firması Clyde & Co tarafından hazırlanan bir rapora göre, dünya sigorta sektöründeki birleşme ve satın almaların sayısı 2024'te yüzde 41 azalarak 204 oldu. 2023'te 346 olan bu sayı, Clyde & Co'nun raporunun ilk kez yayınlandığı 2009 yılından bu yana en düşük seviye oldu.

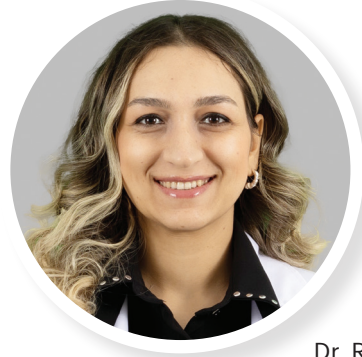
Yüksek faiz oranları, jeopolitik istikrarsızlık ve bürokratik engeller, piyasa oyuncularının bu tür işlemlere olan ilgisini azalttı. Rapora göre 2024 yılında sigorta sektöründeki birleşme ve satın almalar Amerika'da 92, İngiltere ve Avrupa'da 56, Asya Pasifik bölgesinde 39, Ortadoğu ve Afrika'da 17 oldu.

ABD'de fırtına ve kasırgalar etkili olmaya devam ediyor

2025'e Los Angeles çevresindeki bir dizi büyük orman yangını felaketiyle başlayan ABD, bu kez de şiddetli fırtınalar ve kasırgalarla mücadele ediyor. Missouri, Kansas, Teksas ve Arkansas dahil olmak üzere birçok eyalet ciddi şekilde etkilendi. Yerel yetkililer en az 33 ölüm ve düzinelerce yaralı bildirdi. 200 binden fazla ev ve işyeri elektriksiz kaldı.

Felaket, Oklahoma eyaletindeki bazı topluluklarda bildirilen 130 yangın da dahil olmak üzere toz fırtınalarına ve birkaç yangına neden oldu. Fırtınalardan geriye ise yıkılmış evler ve depolar, devrilmiş kamyonlar, ağaçlar ve elektrik hatları kaldı.

2030 yılına kadar 100 yaşını aşan bireylerin sayısının 1 milyona ulaşacağı öngörülüyor. Uzun ömür üzerine yapılan çalışmalar, insan yaşamının sadece genetik mirasla belirlenmediğini, sağlıklı yaşam alışkanlıklarının da bu süreci büyük ölçüde şekillendirdiğini ortaya koyuyor...



**DR. DYT. DİLAN
BARLI ÜNALDI**

Ufuk Üniversitesi
Dr. Rıdvan Ege Hastanesi
Klinik, Nütrisyon ve Poliklinik
Diyetisyeni
İç Kontrol Müdürü

1 milyon kişi **100 yaşını** aşacak!

Dünya genelinde insan ömrü giderek uzuyor ve bilim insanları, 2030 yılına kadar 100 yaşını aşan bireylerin sayısının 1 milyonu bulacağını öngörüyor. Uzun ve sağlıklı bir yaşam sürmek isteyen bireyler için beslenme, fiziksel aktivite ve stres yönetimi gibi faktörler önem taşıyor. Longevity (uzun yaşam) beslenme modeli de bu süreçte kilit bir rol oynuyor.

LONGEVITY BESLENME MODELİ

Sağlıklı yaşlanma, sadece genetik faktörlerle değil beslenme ve yaşam tarzıyla da yakından ilişkili. Longevity beslenme modeli de bu kapsamda kronik hastalık riskini azaltarak, bireylerin



yaşam süresini uzatmayı hedefleyen bir yaklaşım olarak öne çıkıyor. Bitkisel bazlı beslenme, doğal ve işlenmemiş gıdalar, sağlıklı yağ tüketimi ve yeterli su alımı bu modelin temel unsurları arasında yer alıyor.

SEBZE, BAKLAGİLLER VE SAĞLIKLI YAĞLAR

Beslenme düzeni, uzun ve sağlıklı bir ömür için çok önemli. Sebze, meyve, baklagiller, tam tahıllar ve kuruyemişler, longevity beslenmenin olmazsa olmazı. Günlük protein ihtiyacı, ağırlıklı olarak mercimek, nohut, kuru fasulye gibi bitkisel kaynaklardan karşılanmalı, hayvansal protein olarak ise daha çok balık ve fermente süt ürünleri tercih edilmeli.

Rafine şeker, beyaz un ve işlenmiş gıdalardan kaçınılması gerekiyor. Mümkün olduğunca doğal ve taze besinler tüketmek, vücudun yaşlanma sürecini yavaşlatabilir.

ARALIKLI ORUÇ

Son yıllarda yapılan araştırmalar, kontrollü kalori alımı ve aralıklı oruç uygulamalarının hücresel yaşlanmayı yavaşlatabileceğini gösteriyor. Akşam yemeğinin erken saatlerde yenmesi ve gece açlık süresinin uzun tutulması, vücudun kendini onarma mekanizmalarını destekleyebilir. Ancak bu uygulamalar, bireyin genel sağlık durumu değerlendirilerek planlanmalı.

KİŞİYE ÖZEL PROGRAM ŞART

Longevity beslenme modeli her birey için farklılık gösterebiliyor. Genetik yatkınlıklar, kronik hastalıklar ve bireysel sağlık ihtiyaçları göz önünde bulundurularak kişiye özel bir beslenme programı oluşturulmalı. Sağlıklı ve uzun bir yaşam için yalnızca beslenme yeterli değil. Düzenli fiziksel aktivite, stres yönetimi ve sosyal sağlığın korunması da bu sürecin önemli parçaları.

Tıkır tıkır işleyen sistem
durmasın diye

ÖNLEYİCİ SİGORTACILIK CORPUS'TA

İş hayatında riskleri doğru saptamak önemlidir. Corpus Sigorta risk mühendisliği sigortalısı olun ya da olmayın işletmenizdeki olası farklı senaryoları değerlendirir, analiz eder, raporlar ve çözüm sunar. Corpus Sigorta ile riskleri öngörmek, öngördüklerini önlemek, önleyemediklerinin ise ödenebilir primlerle sonuçlarını önlemek mümkün.

**Kısacası, içiniz rahat, öncesi de sonrası da bizde.
Önleyici sigortacılık, Corpus'ta!**



CORPUS
SİGORTA

corpussigorta.com.tr

İlhamını Anadolu insanından
alan sigorta 100 yaşında.

1925



2025



**ANADOLU
SİGORTA**

Türkiye İş Bankası kuruluşudur.

TÜRKİYE İŞ BANKASI